

## Account Manager

Ref.202563 - 20/05/2026 - Barcelona (Barcelona)

### Descripció de l'oferta

---

Empresa Tecnològica líder a Catalunya en procés d'expansió, si vols treballar amb un ambient agradable i vols feina estable amb futur i possibilitats de promoció, aquesta es la teva feina.

### Funcions i requisits de la vacant

---

Lideraràs l'End to End, des de la prospecció del compte, passant per la identificació de l'oportunitat, analitzant les necessitats del client, elaborant la proposta tècnico-comercial, rebatent les objeccions, fins a la signatura d'acord, i coordinant totes les àrees responsables dins del procés de venda a Empreses.

Des de la teva posició tindràs l'oportunitat de veure l'evolució dels projectes i la seva implantació als clients, i et convertiràs en un professional d'alt valor i impacte per a la nostra companyia.

### Condicions que ofereix l'empresa

---

**Horari:** Flexible: LU a JU 8:30h a 14:30h de 15h  
a 17:30h // VI 9h a 15h

**Perspectiva de la feina:** Feina Estable

**Previsió d'incorporació:** Immediat

**Acabarivénir**

Sou Fixe + Variables Mensuals + Despeses Locomoció

### Estudis

---

És imprescindible      ESO amb titulació ESO

### Idiomes

---

Català - B1 - Intermedi (Valorable)

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)

### Coneixements necessaris

---

MS office

Office 365

Ofimàtica

### Professions de la feina

---

Agent comercial

Assessor/a comercial

Comercial telecomunicacions

### Experiència laboral

---

És valorable

Experiència en el Sector Comercial / Telecomunicacions

**Nivell d'experiència:** Junior / Auxiliar / Ajudant

**Anys d'experiència:** 1 any

### Carnets

---

B

El vehicle propi es requerit

## Empresa

---

**Sector:** Informàtica / internet / nous mitjans / telecomunicacions

**Descripció:** Distribuidor Vodafone Líder a Catalunya amb 30 anys d'història i dins del TOP 5 a Espanya.