

Agent Comercial

Ref.200290 - 28/04/2026 - Comarca Maresme

Descripció de l'oferta

Què oferim?

- ? Accés a un programa de professionalització amb un pla de formació contínua, homologat per la Direcció General d'Assegurances, que permetrà convertir-te en un professional d'alt nivell del sector assegurador.
- ? Ambició paquet retributiu, estable, creixent i sense límits, amb una millora garantida, any rere any, gràcies al sistema de comissions recurrents, incentius i premis de gestió, a més d'inclusió en un pla de finançament durant els primers set anys i mig de la carrera.
- ? Flexibilitat horària: podràs organitzar el teu temps com millor et convingui.
- ? Conciliació familiar: podràs desenvolupar la teva activitat sense renunciar a la atenció familiar necessària.
- ? Treball proper al teu lloc de residència.
- ? Gran ambient de treball, amb accés a premis, viatges, promocions i campanyes: uneix-te a un equip col·laboratiu i motivador.
- ? Supervisió i acompanyament per responsables comercials .
- ? Gestió de la cartera de clients, mitjançant CRM facilitat per l'empresa, per a un desenvolupament i seguiment òptim de l'activitat comercial.
- ? Direcció d'oficina, superat el programa de professionalització.

Funcions i requisits de la vacant

Les teves responsabilitats:

- ? Assessorar i ajudar els nostres clients a entendre les seves opcions i triar les millors solucions per a ells.
- ? Construir relacions: Desenvolupar i mantenir relacions duradores amb els clients, basades en la confiança i el respecte.
- ? Innovar i millorar: Mantenir al dia amb les darreres tendències del mercat i aportar idees fresques per millorar els nostres serveis.
- ? Gestionar i renovar: Administrar la cartera de clients i assegurar la satisfacció contínua dels nostres clients.

El que necessites:

- ? No cal experiència prèvia en assegurances. Molt valorable experiència en vendes o atenció al client.
- ? Notables habilitats de comunicació i negociació.
- ? Capacitat per treballar en equip i de manera autònoma.
- ? Orientació al client i habilitats per resoldre problemes.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Híbrid

Perspectiva de la feina: Feina estable

Salari: 20.000-25.000

El salari es negociable

Professions de la feina

Agent comercial

Agent d'assegurances

Assessor/a comercial

Empresa

Sector: Assegurances

Descripció: Companyia asseguradora que ofereix assegurances de llar, salut, vida, estalvi, inversió, cotxe, comerç i molts altres serveis per a particulars, autònoms i empreses.