

Asesor/a Comercial B2B - Sector RRHH

Ref.200861 - 16/04/2026 - Lleida (Lleida)

Funcions i requisits de la vacant

???? ¡Forma parte del crecimiento de nuestra oficina en Lleida como Director/a de Desarrollo de Negocio!

¿Te apasiona el contacto con las personas y buscas un proyecto con verdadero desarrollo profesional? ¡Esta oportunidad está hecha para ti!

En Adecco, buscamos un/a Director/a de Desarrollo de Negocio para nuestra Delegación de Lleida. Tu misión será diseñar e implementar el plan estratégico de la oficina, alineado con los objetivos de la compañía, para impulsar el crecimiento en todas sus áreas: Comercial, Servicio y Gestión.

???? ¿Qué harás en tu día a día?

Área Comercial

Analizar el mercado local, identificar oportunidades y anticipar riesgos.

Definir los objetivos de negocio de la oficina, alineados con la estrategia regional y corporativa.

Diseñar e implementar el plan de acción comercial para captar nuevos clientes y fidelizar los actuales.

Área de Servicio

Mejorar la experiencia de nuestros clientes, elevando su nivel de satisfacción (NPS).

Área de Gestión

Gestionar la cuenta de resultados de la oficina, asegurando eficiencia y rentabilidad.

Aplicar políticas comerciales y financieras (precios, márgenes, riesgos).

Garantizar el cumplimiento de las políticas internas por parte del equipo.

???? Lo que te ofrecemos

Formación desde el primer día, para que te sientas acompañado/a en tu adaptación.

Acceso a más de 160 acciones formativas (idiomas, habilidades, competencias) a través de la Universidad Adecco.

Horario de lunes a viernes de 9:00 a 18:00h, con 28 días de vacaciones y 5 tardes libres en verano.

Salario fijo + bonus mensual + beneficios sociales desde el primer día (seguro médico, ticket guardería, etc.).

¡Un entorno donde tú y tu desarrollo profesional sois lo más importante!

???? ¿Qué buscamos en ti?

Formación relacionada con ventas/administración/recursos humanos

Experiencia en venta de servicios a empresas (B2B)

Manejo de herramientas ofimáticas

Carnet de conducir y/o vehículo propio

Nivel de catalán avanzado

???? ¿Te interesa?

Si estás listo/a para liderar, crecer y dejar huella en una compañía que apuesta por las personas, ¡queremos conocerte!

Condicions que ofereix l'empresa

Horari: 9:00 - 18:00

Perspectiva de la feina: feina estable

Previsió d'incorporació: Immediat

Estudis

És valorable FP II amb titulació Administratiu i Comercial

Idiomes

Català - C2 - Expert (Valorable)

Castellà - C2 - Expert (Valorable)

Professions de la feina

Assessor/a comercial

Comercial de RRHH

Delegat/da de Vendes

Experiència laboral

És valorable ???? ¿Qué buscamos en ti?

Formación relacionada con ventas/administración/recursos humanos

Experiencia en venta de servicios a empresas (B2B)

Manejo de herramientas ofimáticas

Carnet de conducir y/o vehículo propio

Nivel de catalán avanzado

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 1 any

Carnets

B

El vehicle propi es valorable

Empresa

Empresa: ADECCO TT

Sector: Recursos humans: consultoria - ETT

Descripció: Empresa de recursos humans especialitzada en Selecció , Formació i Treball Temporal .