

## ASSESSOR/A COMERCIAL (1/2 JORNADA)

Ref.204092 - 01/09/2026 - Comarca Gironès

### Descripció de l'oferta

---

Des de Marlex Professionals estem col·laborant amb una important empresa del sector de la restauració, ubicada a la província de Girona, que es troba en cerca d'un/a Assessor/a comercial per incorporar-se al seu equip a la secció de cash and carry:

### Funcions i requisits de la vacant

---

Quina serà la teva missió?

- Gestió integral del centre: conèixer i participar en totes les àrees del funcionament del Cash & Carry, assumint progressivament més responsabilitats.
- Atenció i fidelització de clients: oferir un tracte proper i professional, detectant les necessitats dels clients i potenciant la seva fidelització.
- Gestió comercial: participar activament en la venda, promoció de productes i desenvolupament de les relacions comercials amb els clients.
- Coordinació logística: supervisar l'organització del producte, estoc, reposició i funcionament diari del centre.
- Organització operativa: vetllar pel correcte funcionament del punt de venda i coordinar les diferents tasques del dia a dia.
- Evolució a responsable: assumir progressivament responsabilitats fins a poder liderar de manera autònoma el centre.

Què oferim?

- Projecte de creixement: incorporació a un projecte amb una clara projecció professional, amb mitja jornada inicial amb possibilitat d'augmentar a jornada completa.
- Formació integral: període inicial d'aprenentatge per conèixer en profunditat l'operativa del centre.
- Promoció interna: possibilitat real d'evolucionar cap a una posició de responsabilitat.
- Visió comercial: oportunitat de desenvolupar competències comercials i de gestió de clients.
- Responsabilitat progressiva: augment gradual de funcions i responsabilitats a mesura que s'adquireixi experiència.
- Estabilitat professional: projecte pensat per consolidar-se a llarg termini dins de l'organització.

Ets el/la candidat/a ideal si...

- Experiència comercial: has treballat en posicions comercials, d'atenció al client o venda i tens clara orientació al client.
- Perfil polivalent: tens capacitat per combinar tasques comercials, logístiques i operatives.
- Orientació al client: destagues per les teves habilitats comunicatives i capacitat per establir relacions de confiança.
- Capacitat organitzativa: ets una persona ordenada, autònoma i amb capacitat per gestionar diferents tasques simultàniament.
- Iniciativa i potencial: tens ambició professional i motivació per assumir progressivament més responsabilitats.
- Residència propera: valorable residència a Llabilles o poblacions properes com Cassà de la Selva, Quart, Campllong, Fornells de la Selva o

modalies.

## Condicions que ofereix l'empresa

- Jornada: Jornada parcial
- Horari: De matins.
- Perspectiva de la feina: Projecte estable.
- Previsió d'incorporació: Immediat

## Idiomes

- Català - C2 - Expert (Imprescindible)
- Castellà - C1 - Funcional (Valorable)

## Coneixements necessaris

B2B

## Professions de la feina

Agent comercial

## Experiència laboral

- És valorable
- Molt valorable experiència en sector restauració.
- Nivell d'experiència: Junior / Auxiliar / Ajudant
- Anys d'experiència: 2 anys

## Carnets

- B
- El vehicle propi es valorable

## Empresa

- Empresa: Paul Marlex
- Sector: Auditoria / Gestoria / Assesoria / Consultoria / Legal
- Descripció: Consultoria en RRHH especialitzada en la selecció de càrrecs intermitjos i directius