

## Assessor/a comercial

Ref.200123 - 14/01/2026 - Província Girona

### Funcions i requisits de la vacant

---

Centre autoritzat Lexus a la província de Girona precisa la incorporació d'un/a assessor/a comercial.

Les seves principals funcions seran:

Assessorament als clients sobre la gamma de vehicles, finançament, assegurances i altres modalitats de compra, independentment del canal d'entrada, físic o digital.

Garantir l'assoliment dels objectius de vendes establerts, tant quantitatius com qualitatius, mitjançant una execució òptima del procés comercial i la coordinació amb les diferents àrees, oferint en tot moment solucions integrals al client i garantint la seva màxima satisfacció i fidelització al centre autoritzat i a la marca.

Realitzar el seguiment durant tot el procés de venda fins al lliurament del vehicle i donar suport al client després del lliurament.

Gestió administrativa dels expedients, tant físics com digitals, dels diferents CRM estàndard del centre autoritzat, de la marca i del grup.

Realització de visites comercials de captació.

Participació en esdeveniments organitzats pel grup.

Requisits mínims:

Imprescindible experiència prèvia d'entre 3 i 4 anys com a comercial de vehicles nous, d'ocasió o de motos. Molt valorable experiència en el sector premium.

Persona amb passió pel client, enfocada a la customer experience, resolutiva, dinàmica, amb facilitat per al tracte amb les persones, empenta, valentia comercial, al dia de les noves tecnologies i del seu ús, amb capacitat per al treball en xarxa i per assumir reptes.

Coneixements sòlids del món de l'automoció.

Imprescindible el domini correcte del castellà i del català, tant escrit com parlat. Es valoraran molt positivament altres idiomes.

Carnet de conduir.

Oferim:

Incorporació immediata.

Retribució segons experiència (fix + variables).

Formació continuada.

Contracte estable a jornada completa (de dilluns a divendres, dissabtes alterns).

### Condicions que ofereix l'empresa

---



Jornada completa

**Horari:** 9 a 13 - 16 a 20

**Perspectiva de la feina:** Total estabilitat

**Previsió d'incorporació:** Immediat

## Estudis

---

És valorable

Batxillerat amb titulació Batxillerat Tecnològic

## Idiomes

---

Català - C2 - Expert (Imprescindible)

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)

Anglès - A1 - Principiant (Valorable)

## Professions de la feina

---

Assessor/a comercial

Comercial

Comercial automoció

## Experiència laboral

---

No es requereix experiència professional

## Carnets

---

B

## Empresa

---

**Empresa:** LEXUS GIRONA

**Sector:** Automoció: concessionaris, tallers

**Descripció:** La finalitat principal de Lexus Girona és complir les expectatives dels seus clients potencials quan pensen en una marca d'automòbils «Premium», oferint un producte amb l'última tecnologia i el disseny més refinat, en unes instal·lacions adequades per fer que la seva visita sigui el més agradable possible.