

ASSESSOR/A COMERCIAL (SECTOR DESCANS)

Ref.204210 - 07/09/2026 - Comarca Bages

Descripció de l'oferta

Excel·lent oportunitat laboral, estable i amb excel·lents expectatives de futur, per professionals de les VENDES enfocats al sector del Descans i els seus complementos.

Funcions i requisits de la vacant

Fabricant nacional líder en el sector del Descans, amb seu central al Bages, necessita incorporar un/a ASSESSOR/A COMERCIAL per promoure les vendes a la província de Barcelona i a Balears.

En dependència del Director Comercial, es responsabilitzarà de les següents tasques:

- Seguiment i fidelització de clients habituals.
- Prospecció de mercat, identificant tendències i analitzant noves oportunitats de negoci.
- Desenvolupament d'estratègies de venda.
- Planificació de visites comercials a clients de les zones assignades.
- Visites a botigues especialitzades i interioristes per la comercialització dels productes de descans, així com complementos.
- Elaboració de propostes comercials.
- Control i gestió del temps d'entrega, condicions de pagament?

Condicions que ofereix l'empresa

Horari: Flexible segons planificació de visites.

Perspectiva de la feina: Estable

Previsió d'incorporació: + d'un mes

Salari: 29.000€/ Any + Variable per comissions (8.000-12.000€/ Any).

El salari es negociable

+ COTXE D'EMPRESA

Altres dades a destacar: ** Busquem un perfil proactiu, empàtic, altament comunicatiu, amb capacitat de negociació i orientat al tancament de vendes.

*Oferim:

- Estabilitat professional.
- Empresa de llarga i sòlida trajectòria professional al mercat.
- Bon ambient laboral.
- Horari: flexible segons planificació de visites.
- Retribució: 29.000€/ Any + Variable per comissions (8.000-12.000€/ Any).
- Cotxe d'Empresa.

Estudis

És valorable

Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting

Certificats Professionals amb titulació Venedor/a tècnic/a (COMV30)
Certificats Professionals amb titulació Gestió comercial de vendes (COMT0411)
Certificats Professionals amb titulació Activitats de venda (COMV0108)
Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting

Idiomes

Català - C2 - Expert (Imprescindible)
Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)
Anglès - A1 - Principiant (Valorable)

Coneixements necessaris

CRM Office

Professions de la feina

Assessor/a comercial
Comercial
Venedor/a

Experiència laboral

És imprescindible Experiència Comercial estable, altament valorable en Sector Descans o venda de productes relacionats.
Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista
Anys d'experiència: 3 anys

Carnets

B
El vehicle propi es requereix

Altres requeriments

* Residència a Barcelona o rodalies.
* Imprescindible amb carnet de conduir B.

Empresa

Empresa: GPF Recursos Humans
Sector: Recursos humans: consultoria - ETT
Descripció: Consultoria, Assessoria, Recursos Humans, Selecció de personal, Gabinet de Psicologia i Formació.