

## Assessor/a d'Assegurances ? Pla de Carrera Professional

Ref.202935 - 09/06/2026 - Província Tarragona

### Descripció de l'oferta

---

Projecte professional amb pla de carrera a llarg termini de la mà de GENERALI, on cada assessor/a té l'oportunitat de construir el seu propi negoci i cartera de clients.

Els ingressos són progressius i creixents any rere any, ja que es basen en el desenvolupament i consolidació de la cartera pròpia, generant ingressos recurrents i escalables a mesura que creix l'activitat professional.

### Funcions i requisits de la vacant

---

Quines seran les teves funcions?

Desenvolupar el teu propi pla de carrera professional amb l'acompanyament d'un tutor personal.

Crear i gestionar la teva pròpia cartera de clients amb el suport d'eines digitals d'última generació.

Assessorar particulars, autònoms i empreses en matèria d'assegurances, estalvi i previsió.

Formar-te de manera continuada en productes asseguradors, habilitats comercials i desenvolupament empresarial.

Combinar l'atenció presencial i digital per oferir un servei modern, proper i de qualitat.

Què t'oferim?

Projecte professional estable i amb recorregut a llarg termini.

Contracte mercantil.

Sistema retributiu atractiu: fix mensual, incentius, bonus i comissions recurrents per renovació de cartera.

Flexibilitat horària i possibilitat de teletreball.

Formació inicial i continuada.

Obtenció de la certificació oficial necessària per exercir la professió.

Eines digitals capdavanteres dins del sector assegurador.

El suport d'una marca de referència amb milions de clients a Espanya.

Possibilitats reals de creixement professional i de desenvolupament cap a funcions de responsabilitat.

Què busquem?

Batxillerat o estudis equivalents.

Mínim un any d'experiència comercial o en atenció i gestió de clients.

Residència a la província de Tarragona durant els darrers dos anys.

Esperit emprenedor i orientació a objectius.

Interès per l'assessorament comercial i la relació amb les persones.

Capacitat de comunicació, negociació i aprenentatge.

Competències digitals bàsiques.

Si vols construir una carrera professional amb futur, formar part d'un equip consolidat i desenvolupar el teu propi projecte amb el suport d'una gran companyia, ens agradarà conèixer-te.

## Condicions que ofereix l'empresa

---

**Horari:** Projecte professional amb autonomia  
total d'organització del temps

**Perspectiva de la feina:** Perspectiva de feina estable amb  
projecció a llarg termini, orientada a la  
construcció del propi negoci  
professional dins del sector assegurador

**Previsió d'incorporació:** 1 mes

**Salari:** 18.000

Retribució atractiva formada per un incentiu fix mensual i un sistema de comissions sense límit, que permet que els ingressos creixin en funció dels resultats i del desenvolupament de la cartera de clients.

**Altres dades a destacar:** Flexibilitat horària i autonomia en l'organització del treball.

Cada professional gestiona la seva agenda i distribueix el seu temps segons les seves necessitats i objectius, compatibilitzant la vida personal i professional. De manera puntual, es realitzen reunions d'equip, sessions formatives i activitats de seguiment per compartir experiències, coordinar accions i potenciar el desenvolupament professional.

## Idiomes

---

Català - B1 - Intermedi (Valorable)

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)

## Professions de la feina

---

Agent d'assegurances

Assessor/a comercial

Delegat/da de Vendes

## Experiència laboral

---

És valorable

Es valorarà experiència prèvia en l'àmbit comercial, la venda, l'atenció al client o la gestió de relacions amb clients, tot i que no és necessari haver treballat anteriorment en el sector assegurador.

Busquem persones amb habilitats de comunicació, capacitat de generar confiança, orientació a objectius i interès per desenvolupar una carrera professional en el sector assegurador i financer.

L'experiència en altres sectors comercials serà considerada positivament, ja que la formació específica en assegurances serà a càrrec de l'empresa.

**Nivell d'experiència:** Personal no qualificat

**Anys d'experiència:** 1 any

## Carnets

---

B

## Empresa

---

**Sector:** Assegurances

Descripció:

Consultoria especialitzada en assessorament assegurador, financer i empresarial, amb activitat principal a la província de Tarragona.