ASSESSOR/A COMERCIAL GIRONA

Ref.205178 - 06/11/2026 - Província Girona

Funcions i requisits de la vacant

Impulsa la teva carrera en l'apassionant sector de l'automoció!

Ets una persona apassionada pel món del motor i amb un marcat perfil comercial? Aleshores t'estem buscant!

Xarxa de concessionaris i tallers oficials, necessita incorporar un/a Assessor/a Comercial per Girona. Busquem una persona entusiasta, orientada als resultats i amb clara vocació de servei al client per ajudar els nostres clients a trobar el vehicle que millor s'adapta a les seves necessitats.

Què oferim?

- Un entorn de treball dinàmic en una exposició innovadora.
- Oportunitats de creixement i desenvolupament professional en una empresa líder.
- Formar part d'un equip on el talent i l'atenció al client són factors clau.

Les teves principals funcions seran:

- Explicar de manera tècnica i comercial les característiques dels productes.
- Fer un seguiment personalitzat dels clients per garantir-ne la satisfacció.
- Oferir una atenció al client de qualitat, tant telefònica com presencial.
- Gestionar bases de dades per mantenir un servei personalitzat i eficient.
- Realitzar tasques administratives amb rigor i precisió.
- Gestionar processos de taxació de vehicles i elaboració de pressupostos.
- Mantenir una presentació impecable de l'exposició de vehicles per atraure nous clients.

A qui busquem?

- Persones amb clara vocació comercial i passió pel sector de l'automoció.
- Excel·lent orientació al client i a l'assoliment d'objectius.
- Capacitat de comunicació, negociació i treball en equip.

Requisits:

- Experiència mínima de 2 anys desenvolupant funcions comercials en el sector de l'automoció o sectors afins (immobiliària, assegurances, serveis, etc.).

- Persona oberta a les noves tecnologies i amb interès per la mobilitat elèctrica.

- Coneixements d'ofimàtica a nivell usuari.

- Idiomes: nivell alt de català i castellà.

- Permís de conduir B.

- Important orientació a resultats.

Oferim:

- Contracte indefinit.

- Projecte estable amb oportunitats de desenvolupament professional.

- Jornada completa amb horari partit de dilluns a divendres i dissabtes rotatius en horari de matí.

- Retribució competitiva (salari base segons conveni + variable vinculat als resultats).

- Incorporació immediata.

- Formar part d'una empresa líder en el sector de l'automoció, amb possibilitats reals de creixement professional i formació contínua interna.

Si vols formar part d'un projecte en creixement dins d'una de les xarxes d'automoció més prestigioses és el teu lloc.

Preparat/da per fer el següent pas? Uneix-te al nostre equip i ajuda'ns a construir la mobilitat del futur! ????

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Jornada completa

Perspectiva de la feina: Contracte indefinit. Projecte estable amb oportunitats de desenvolupament professional. Jornada completa amb horari partit de dilluns a divendres i dissabtes rotatius en horari de matí. Retribució com

Previsió d'incorporació: Immediat

Estudis

És valorable	FP I amb titulació Administratiu i Comercial

Idiomes

Català - C1 - Funcional (Valorable)

Castellà - C1 - Funcional (Valorable)

Coneixements necessaris

Excel	Microsoft	Office 365

Professions de la feina

Assessor/a comercial

Comercial

Comercial automoció

Experiència laboral

És valorable	Experiència mínima de 2 anys desenvolupant funcions comercials en el sector de l'automoció o sectors afins (immobiliària, assegurances, serveis, etc.).
	Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista
	Anys d'experiència: 2 anys

Carnets

B

El vehicle propi es valorable

Empresa

Sector:	Automoció: concessionaris, tallers
Descripció:	Actividad principal es la venta de vehículos nuevos, de ocasión y km 0, así como servicios de posventa, talleres, recambios, seguros, renting y gestión de flotas.