

## BACK OFFICE COMERCIAL (ALEMANY)

Ref.199344 - 17/03/2026 - Comarca Barcelonès

### Funcions i requisits de la vacant

---

Ajudem els nostres clients a trobar el Talent adequat per a les seves organitzacions.

Actualment estem buscant un/a Comercial enfocat/da al mercat Alemany i del Regne Unit, per a una important empresa del sector dels Minerals i Fòssils, amb seu a Barcelona (L'Hospitalet de Llobregat).

Aquesta empresa, com a majorista del sector, té presència a Barcelona, França i Itàlia, i és el punt de connexió entre el món dels minerals i els seus clients a tot Europa. El seu enfocament se centra en la distribució d'una àmplia gamma de minerals procedents de tots els racons del planeta, important directament de països rics en diversitat mineral com Brasil, Uruguai, el Marroc, Madagascar, Sud-àfrica, l'Índia, etc.

#### Funcions:

Gestionar la cartera de clients existents mitjançant contactes per presentar novetats i ofertes de productes en estoc al mercat alemany i britànic.

Ampliar la cartera de clients mitjançant la cerca per internet i/o altres fonts d'informació.

Participar en fires i esdeveniments de promoció de la marca a la zona assignada, realitzant activitat comercial (aproximadament 3 o 4 fires anuals).

Controlar les fitxes dels clients i fer seguiment de les seves vendes.

Preparar ofertes comercials i realitzar vendes per videotrucada.

#### Requisits:

Experiència en llocs comercials i/o de vendes.

Imprescindible domini de l'alemany i l'anglès.

No és necessària experiència en el sector, però sí experiència comercial.

Habilitats d'assessorament i gestió de clients.

Bones dots comercials.

Capacitat per a la venda i habilitats comercials.

#### S'ofereix:

Contracte indefinit.

Horari de dilluns a dijous de 9 a 17 h i divendres de 8 a 15 h.

Formació a càrrec de l'empresa.

Possibilitats de creixement.

Sou fix + variable per assoliment d'objectius segons perfil, amb possibilitat de negociació.

## Condicions que ofereix l'empresa

---

**Jornada:** Jornada completa

**Horari:** Horari de dilluns a dijous de 9 a 17 h i  
divendres de 8 a 15 h.

**Perspectiva de la feina:** estable, fixe mes variable atractiu

**Adequar:** Adequar

sou adequat i atractiu (fixe+variable)

## Estudis

---

És valorable Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç internacional

## Idiomes

---

Castellà - B2 - Avançat (Imprescindible)  
Anglès - C1 - Funcional (Imprescindible)  
Alemany - C1 - Funcional (Imprescindible)

## Professions de la feina

---

Assessor/a comercial

Comercial

## Experiència laboral

---

És valorable Mínim 2 anys d'experiència en llocs comercials i/o de vendes.  
Imprescindible domini de l'alemany i l'anglès.  
No és necessària experiència en el sector, però sí experiència comercial.  
Habilitats d'assessorament i gestió de clients.  
Bones dots comercials.  
Capacitat per a la venda i habilitats comercials.  
**Nivell d'experiència:** Tècnic / Especialista  
**Anys d'experiència:** 2 anys

## Empresa

---

**Sector:** Recursos humans: consultoria - ETT

**Descripció:** Som experts en Selecció.