

Cap de Vendes ? Sector Mascotes (Àmbit Estatal)

Ref.196775 - 26/06/2025 - Província Barcelona

Descripció de l'oferta

Empresa dedicada a la comercialització d'aliments i complements per a mascotes, com joguines, llits, collarets, rascadors i altres accessoris.

Treballa amb marques pròpies i distribeix en exclusiva productes de qualitat adreçats al canal especialitzat i clíniques veterinàries. Disposa d'un ampli catàleg orientat al benestar animal.

S'ofereix:

Incorporació a un projecte estable i en expansió.

Vehicle d'empresa, targeta de combustible i dietes a càrrec de l'empresa.

Eines comercials i materials de promoció de la marca.

Contracte laboral estable.

Funcions i requisits de la vacant

Empresa dedicada a la comercialització d'aliments i complements per a mascotes, com joguines, llits, collarets, rascadors i altres accessoris.

Treballa amb marques pròpies i distribeix en exclusiva productes de qualitat adreçats al canal especialitzat i clíniques veterinàries. Disposa d'un ampli catàleg orientat al benestar animal.

Busquem un/a Cap de Vendes que, depenent de la Direcció Comercial, assumeixi la responsabilitat de:

Desenvolupar l'expansió comercial a nivell estatal.

Obrir noves zones i captar nous clients.

Fer seguiment dels comptes estratègics i establir relacions comercials sòlides.

Acompanyar i donar suport a l'equip comercial existent en cada zona.

Detectar oportunitats de mercat i definir accions comercials.

Representar la marca en fires o esdeveniments del sector.

S'ofereix:

Incorporació a un projecte estable i en expansió.

Vehicle d'empresa, targeta de combustible i dietes a càrrec de l'empresa.

Eines comercials i materials de promoció de la marca.

Contracte laboral estable.

Condicions que ofereix l'empresa

Horari: L'horari s'adaptarà a la planificació de visites, les zones assignades i els desplaçaments comercials.

Perspectiva de la feina: Estable

Adrejar

Salari a convenir segons experiència i perfil aportat.

Altres dades a destacar: Suport directe de la direcció comercial i del departament de màrqueting..
Formació contínua sobre producte.
Vehicle d'empresa, dietes, eines informàtiques i materials de suport a la venda.
Clientela professional: botigues especialitzades, distribuïdors i clíniques veterinàries.
Lloc amb autonomia i capacitat de decisió sobre el territori comercial.

Estudis

És valorable

Llicenciat amb titulació Publicitat i Relacions Públiques

Grau amb titulació Publicitat i Relacions públiques

Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses

Certificats Professionals amb titulació Agent comercial (COMV20)

Certificats Professionals amb titulació Gestió comercial de vendes (COMT0411)

Idiomes

Català - C1 - Funcional (Valorable)

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)

Professions de la feina

Cap de vendes

Delegat/da comercial

Delegat/da de Vendes

Experiència laboral

És imprescindible

Experiència prèvia en vendes, idealment en el sector de la mascota, alimentació o productes especialitzats.

Nivell d'experiència: Cap de departament

Anys d'experiència: Entre 5 i 10 anys

Carnets

Altres requeriments

Capacitat de lideratge, organització i orientació a resultats.

Disponibilitat per viatjar freqüentment per tot l'estat.

Habilitats de negociació i comunicació.

Residència indiferent

Empresa

Empresa: ORGANIGRAMA

Sector: Recursos humans: selecció de personal ? headhunting

Descripció: Organigrama SLU: recursos humans, selecció de personal, formació empresarial, psicologia industrial.

L'equip de consultors experts en selecció de personal d'Organigrama disposem d'una àmplia i sòlida experiència en serveis de recursos humans per a empreses de primer nivell de tot tipus de sectors. Ens avalen els trenta anys d'experiència, durant el quals hem avaluat més de 100.000 candidats per a més de 10.000 processos de selecció.