EL PORTAL CATALÀ DE LA FEINA

infofeina

Comercial automoció

Ref.205473 - 25/11/2026 - Comarca Alt Empordà

Descripció de l'oferta

Formaràs part d'un grup d'automoció consolidat i referent a la zona. Oferim un projecte estable a llarg termini amb una cartera de clients activa per gestionar i fer créixer, recolzat per un equip de postvenda i taller.

Estabilitat laboral amb contracte indefinit des del primer dia en una empresa sòlida.

Sistema d'incentius atractiu amb comissions per cada vehicle venut.

Suport de màrqueting i postvenda per facilitar la captació i fidelització de flotes.

Funcions i requisits de la vacant

Funcions principals

? Prospecció i captació B2B. Cercar activament nous clients (autònoms, pimes, empreses de logística i flotes) mitjançant visites comercials i seguiment de contactes.

? Assessorament tècnic. Analitzar l'activitat del client per recomanar el vehicle adequat segons la capacitat de càrrega, volum, motorització i homologacions.

? Gestió de transformacions. Coordinar amb carrossers i proveïdors externs les adaptacions necessàries (caixes tancades, isotermes, grues, bolquets o retolació).

? Solucions financeres per a empreses. Elaborar pressupostos i gestionar operacions de rènting, lísing, finançament a mida i contractes de manteniment.

? Taxació i recompra. Valorar el vehicle industrial usat del client per incorporar-lo com a part de l'operació de venda.

? Fidelització de flotes. Mantenir una relació estreta amb la cartera actual per garantir la renovació periòdica dels seus vehicles i detectar noves necessitats.

? Gestió del CRM. Registrar les visites, pressupostos i seguiments comercials a l'eina de gestió de l'empresa.

Requisits valorables del lloc de treball

? Experiència. Experiència de 2 anys en venda B2B (a empreses), idealment en el sector de vehicles industrials, maquinària, logística o recanvis.

? Formació. Estudis de Cicle Formatiu de Grau Mitjà o Superior en Comerç, Màrqueting o Automoció.

? Permís de conduir. Carnet B en vigor (es valorarà molt positivament disposar del carnet C o C1).

? Idiomes. Domini nadiu o bilingüe de català i castellà.

? Competències personals. Perfil proactiu amb orientació a resultats, habilitat negociadora, autonomia per organitzar rutes comercials i resiliència.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: De dilluns a divendres de 9h a 13h i de 15h a 19h

Perspectiva de la feina:

Feina estable

Previsió d'incorporació: Immediat

Salari: A convenir

Salari fix competitiu d'acord amb l'experiència aportada més un sistema d'incentius sense sostre per unitats venudes.

Idiomes

Català - C2 - Expert (Imprescindible)

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)

Anglès - B1 - Intermedi (Valorable)

Francès - B1 - Intermedi (Valorable)

Professions de la feina

Comercial

Comercial automoció

Comercial junior

Experiència laboral

És valorable

Experiència no imprescindible. Valorable experiència prèvia mínima de 2 anys en venda B2B (a empreses), idealment en el sector de vehicles industrials, maquinària, logística o recanvis.

Nivell d'experiència: Junior / Auxiliar / Ajudant

Anys d'experiència: 2 anys

Carnets

B

El vehicle propi es valorable

Altres requeriments

Carnet B en vigor (es valorarà molt positivament disposar del carnet C o C1).

Empresa

Sector: Indústria de l'automoció

Descripció: Concessionari i taller de vehicles industrials