

Tècnic/a de suport i assessorament - Electrònica industrial

Ref.204096 - 08/09/2026 - Comarca Pla de l'Estany

Descripció de l'oferta

Empresa especialitzada en la distribució de material elèctric, electrònic, automatització i solucions tècniques per a la indústria, amb 30 anys de trajectòria, busca incorporar un/a Tècnic/a d'Assessorament Industrial per reforçar el seu equip al Pla de l'Estany i rodalies.

Es tracta d'una empresa consolidada, amb seu a Girona i diverses delegacions arreu de Catalunya, que continua creixent i ampliant les seves línies de negoci. Aquesta incorporació correspon a una plaça de nova creació per creixement.

La seva activitat no consisteix simplement a vendre material. L'empresa ofereix un servei tècnic especialitzat, estudiant les necessitats de cada client i assessorant-lo per trobar els components i solucions més adequats per a cada aplicació industrial.

Tradicionalment ha treballat especialment amb material elèctric, electrònic i automatització industrial, i actualment està ampliant la seva oferta amb noves solucions de pneumàtica, hidràulica i accessoris industrials.

Des d'Organigrama fa molts anys que treballem amb aquesta empresa en diferents processos de selecció. Coneixem bé el seu projecte i podem destacar especialment el bon ambient de treball, l'estabilitat dels equips i el tracte proper amb les persones.

Funcions i requisits de la vacant

La posició combinarà assessorament tècnic, contacte amb clients, visites puntuals, seguiment de projectes i gestió de comandes. Quan un client presenti una necessitat concreta, haurà d'entendre l'aplicació, analitzar les diferents alternatives i ajudar-lo a definir la solució més adequada.

Funcions principals:

- Assessorar tècnicament clients industrials sobre productes i solucions.
- Analitzar les necessitats i aplicacions plantejades pels clients.
- Proposar alternatives i solucions tècniques adaptades a cada projecte.
- Fer visites a clients del Pla de l'Estany i rodalies quan sigui necessari aprofundir en una necessitat concreta.
- Presentar novetats i noves línies de producte.
- Preparar i fer seguiment de propostes tècniques i comercials.
- Gestionar i fer seguiment de comandes i projectes.
- Detectar noves necessitats que puguin generar oportunitats de desenvolupament.
- Mantenir contacte amb fabricants, proveïdors i especialistes.
- Col·laborar amb l'equip comercial en aquelles oportunitats que requereixin més coneixement tècnic.

L'objectiu és que la persona sigui progressivament un referent tècnic per als clients, combinant coneixement de producte amb capacitat d'assessorament.

Condicions que ofereix l'empresa

- Jornada:** Jornada completa
- Horari:** Dilluns a Divendres - 40/h set. entrada i sortida flexible
- Perspectiva de la feina:** Contracte directe d'empresa, estable i amb projecció
- Previsió d'incorporació:** 15 dies
- Salari:** 30 - 40.000 € Bruts Anual segons experiència, coneixements tècnics i vàlua del candidat/a.
- Variable addicional, tot i que la part més important del paquet retributiu serà el salari fix.
- Altres dades a destacar:**
- Vehicle d'empresa.
 - Flexibilitat d'entrada i sortida.
 - Zona principal de treball: Pla de l'Estant i rodalies.
 - Formació tècnica contínua.
 - Suport d'un equip multidisciplinari d'especialistes.
 - Contacte directe amb Gerència.
 - Possibilitats de desenvolupament professional dins l'empresa.

No és imprescindible ser especialista en automatització o electricitat. Busquem una persona amb una bona base tècnica i interès per formar-se i adquirir progressivament més coneixements .

Estudis

És valorable	Enginyeria Superior amb titulació Enginyeria Elèctrica
	Enginyeria Superior amb titulació Enginyeria en Electrònica
	Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Electromecànica
	Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Electricitat i Electrònica
	FP II amb titulació Electrònica
	FP II amb titulació Electricitat
	Enginyeria Tècnica amb titulació Industrial Electrònica
	Enginyeria Tècnica amb titulació Industrial Elèctrica
	Certificats Professionals amb titulació Venedor/a tècnic/a (COMV30)
	Certificats Professionals amb titulació Gestió comercial de vendes (COMT0411)
	Certificats Professionals amb titulació Activitats de venda (COMV0108)
	Certificats Professionals amb titulació Agent comercial (COMV20)
	Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting
	Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting
	Certificats Professionals amb titulació Manteniment d'equips electrònics (ELEQ0311)
	Grau amb titulació Enginyeria Electrònica Industrial i Automàtica
	Grau amb titulació Enginyeria de Sistemes Electrònics
	Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Sistemes de regulació i control automàtics
	Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Sistemes de Regulació i Control

Idiomes

- Català - B2 - Avançat (Imprescindible)
- Castellà - B2 - Avançat (Imprescindible)

Coneixements necessaris

Professions de la feina

Assessor/a comercial

Enginyer/a Electrònic/a

Tècnic/a sistemes electrònics

Experiència laboral

És valorable

-Experiència en venda B2B, gestió de cartera o desenvolupament comercial.

-Molt valorable experiència treballant amb clients industrials.

Valorarem especialment perfils amb experiència prèvia, però no es tracta d'un requisit imprescindible. També podrem tenir en compte persones que recentment hagin acabat la formació i que mostrin motivació per a aquesta posició.

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 1 any

Carnets

B

Altres requeriments

-Capacitat de negociació i orientació a resultats

-Mentalitat de millora contínua i predisposició per formar-se

-Interès pel producte tècnic i capacitat per entendre les necessitats del client

Empresa

Empresa: ORGANIGRAMA

Sector: Recursos humans: selecció de personal ? headhunting

Descripció: A Organigrama som una empresa de selecció de personal amb més de 30 anys d'experiència connectant talent i empresa.

En inscriure't a aquesta oferta, el teu CV serà revisat pel nostre equip de consultors especialitzats, que valoraran la teva trajectòria professional, les teves motivacions i el teu potencial de creixement, així com l'encaix amb els requeriments específics del lloc de treball.

Al llarg de la nostra trajectòria hem avaluat més de 150.000 candidatures en més de 20.000 processos de selecció, sempre amb la voluntat de generar encaixos sòlids i coherents, vetllant tant per les necessitats de l'empresa com pel desenvolupament professional de cada candidat/a.

Si busques una nova oportunitat i vols que la teva candidatura sigui valorada amb criteri professional, rigor i mirada humana, a Organigrama t'hi acompanyem.