

Comercial Catalunya - valorable experiència en el sector veterinari

Ref.200024 - 07/01/2026 - Província Barcelona

Descripció de l'oferta

Empresa en plena expansió, amb presència nacional i internacional i integrada dins d'un sòlid grup inversor, especialitzada en la comercialització de solucions exclusives i de valor afegit per al canal professional vinculat al sector de les mascotes.

Busquem una persona amb forta orientació comercial per incorporar-se com a Tècnic/a Comercial amb zona de treball a tota Catalunya, amb incorporació estable i contracte indefinit.

CONDICIONS

Salari format per fix + objectius

Beneficis: cotxe d'empresa, telèfon mòbil, ordinador portàtil, targeta de carburant i targeta VISA per a dietes. Formació inicial a les oficines centrals i acompanyament a terreny. Suport continu per part de l'equip comercial i direcció.

REQUISITS

Valorable experiència prèvia en posicions comercials, preferiblement en entorns de venda consultiva.

Idiomes: català i castellà nivell B2 (imprescindibles).

Funcions i requisits de la vacant

Empresa en plena expansió, amb presència a nivell nacional i internacional i integrada dins d'un sòlid grup inversor, especialitzada en la comercialització de solucions exclusives i de valor afegit per al canal professional vinculat al sector de les mascotes.

Apostem per la qualitat, la diferenciació de producte i un servei altament personalitzat, amb condicions comercials competitives que permeten protegir el marge dels nostres col·laboradors.

Busquem una persona amb forta orientació comercial per incorporar-se com a Tècnic/a Comercial per a la zona de CATALUNYA amb incorporació estable i contracte indefinit.

FUNCIONS PRINCIPALS

- Gestió i ampliació de la cartera de clients (centres veterinaris i botigues especialitzades).

- Presentació i venda del portafolis de solucions i productes.
- Seguiment d'objectius comercials amb revisió mensual.
- Implementació d'accions comercials: expositors, materials promocionals i demostracions.
- Ús habitual d'eines digitals de gestió comercial (CRM i web corporativa).

Condicions que ofereix l'empresa

Horari: l'horari s'adaptarà a les necessitats concretes del sector

Perspectiva de la feina: Estable

Adonar-se

Es negociarà segons el valor i experiència aportats en el sector

Altres dades a destacar:

- Cotxe d'empresa, telèfon mòbil, ordinador portàtil, targeta de carburant i targeta VISA per a dietes.
- Formació inicial en les oficines centrals i acompanyament en terreny.
- Suport actiu per part de l'equip comercial i direcció.

Idiomes

Català - B2 - Avançat (Valorable)

Castellà - C1 - Funcional (Imprescindible)

Professions de la feina

Agent comercial

Delegat/da de Vendes

Veterinari/ària

Experiència laboral

És valorable

Molt valorable experiència en el sector

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: Entre 5 i 10 anys

Carnets

B

Altres requeriments

No es requereixen estudis específics.

Valorable experiència prèvia en posicions comercials, preferiblement en entorns de venda consultiva.

Experiència mínima recomanada: 1 any.

Idiomes: català i castellà nivell B2 (imprescindibles).

No cal tenir residència a Barcelona, també es valoraran candidatures de Tarragona, Girona i Lleida que estigun disposades a moure's per tot Catalunya.

Empresa

Empresa: ORGANIGRAMA

Sector: Recursos humans: selecció de personal ? headhunting

Descripció:

Organigrama SLU: recursos humans, selecció de personal, formació empresarial, psicologia industrial.

L'equip de consultors experts en selecció de personal d'Organigrama disposem d'una àmplia i sòlida experiència en serveis de recursos humans per a empreses de primer nivell de tot tipus de sectors. Ens avalen els trenta anys d'experiència, durant el quals hem avaluat més de 100.000 candidats per a més de 10.000 processos de selecció.