EL PORTAL CATALÀ DE LA FEINA

infofeina

Comercial d'Oficina a Girona ? Sector Industrial

Ref.205487 - 25/11/2026 - Girona (Girona)

Descripció de l'oferta

Empresa fabricant de maquinària de Girona, amb una important trajectòria i presència especialment nacional, busca incorporar un/a Comercial d'Oficina per treballar directament amb la Direcció Comercial.

No es tracta d'una posició de venda directa ni de captació de clients, sinó d'una feina centrada en l'organització del departament comercial, el seguiment de l'activitat dels comercials, l'establiment d'objectius, l'anàlisi de resultats i la millora dels processos de treball.

La persona seleccionada tindrà una visió global de l'activitat comercial de l'empresa, participant activament en la definició d'estratègies, el desenvolupament de la xarxa de distribuïdors i la detecció de noves oportunitats de negoci.

La feina es desenvoluparà principalment des de l'oficina, tot i que puntualment caldrà assistir a alguna fira del sector, visitar clients o distribuïdors i participar en reunions comercials. Aquests desplaçaments seran ocasionals, amb una freqüència aproximada mensual o trimestral, segons les necessitats.

Funcions i requisits de la vacant

-Organitzar i fer el seguiment de l'activitat del departament comercial.

-Treballar conjuntament amb Direcció Comercial en l'establiment d'objectius individuals i globals.

-Definir i fer el seguiment dels principals indicadors comercials (KPIs).

-Analitzar els resultats comercials i detectar oportunitats de millora.

-Coordinar, orientar i donar suport als comercials en el desenvolupament de la seva activitat.

-Definir i implantar processos i metodologies de treball que millorin l'eficiència comercial.

-Fer el seguiment i potenciar la xarxa de distribuïdors nacionals.

-Analitzar nous mercats i oportunitats de negoci.

-Elaborar informes de seguiment per a Direcció Comercial.

-Col·laborar en la definició de l'estratègia comercial i les accions de màrqueting.

-Assistir puntualment a fires, reunions i visites a clients o distribuïdors.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada intensiva

Horari: Dilluns a dijous de 7:30 h a 16:00 h.
Divendres de 7:30 h a 14:00 h.

Perspectiva de la feina: Projecte estable amb contracte directe empresa

Previsió d'incorporació: 15 dies

Salari: 30.000 € i 35.000 € bruts anuals

El salari es negociable

+ variable de fins al 20% segons objectius.

Altres dades a destacar: Actualitza, si us plau, el CV i respon a les preguntes formulades. Gràcies.

Estudis

És valorable	Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Màrqueting i publicitat
	Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses
	Certificats Professionals amb titulació Gestió comercial de vendes (COMT0411)
	Grau amb titulació Publicitat i Relacions públiques
	Certificats Professionals amb titulació Activitats de venda (COMV0108)
	Llicenciat amb titulació Publicitat i Relacions Públiques
	Llicenciat amb titulació Administració i Direcció d'Empreses
	Diplomatura amb titulació Ciències Empresarials
	Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting
	Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting

Idiomes

Català - B2 - Avançat (Imprescindible)

Castellà - B2 - Avançat (Imprescindible)

Anglès - B2 - Avançat (Valorable)

Francès - B2 - Avançat (Valorable)

Professions de la feina

Comercial

Coordinador/a comercial

Tècnic/a de màrqueting

Experiència laboral

És valorable	Segons exposat anteriorment
	Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista
	Anys d'experiència: 3 anys

Carnets

B

El vehicle propi es valorable

Altres requeriments

Ens interessa especialment un perfil que, al llarg de la seva trajectòria professional, ja hagi assumit alguna responsabilitat en la coordinació de comercials, el seguiment de l'activitat comercial, l'establiment d'objectius o l'anàlisi de resultats, i que ara vulgui fer un pas endavant professionalment.

No cal haver ocupat formalment una posició de responsable comercial, però sí haver desenvolupat funcions que vagin més enllà de la venda directa i tenir interès per assumir progressivament més

Empresa

Empresa: ORGANIGRAMA

Sector: Recursos humans: selecció de personal ? headhunting

Descripció: A Organigrama som una empresa de selecció de personal amb més de 30 anys d?experiència connectant talent i empresa.

En inscriure?t a aquesta oferta, el teu CV serà revisat pel nostre equip de consultors especialitzats, que valoraran la teva trajectòria professional, les teves motivacions i el teu potencial de creixement, així com l?encaix amb els requeriments específics del lloc de treball.

Al llarg de la nostra trajectòria hem avaluat més de 150.000 candidatures en més de 20.000 processos de selecció, sempre amb la voluntat de generar encaixos sòlids i coherents, vetllant tant per les necessitats de l?empresa com pel desenvolupament professional de cada candidat/a.

Si busques una nova oportunitat i vols que la teva candidatura sigui valorada amb criteri professional, rigor i mirada humana, a Organigrama t?hi acompanyem.