

Comercial d'Oficina Mercat Francès

Ref.204278 - 10/09/2026 - Comarca Gironès

Descripció de l'oferta

Empresa tecnològica de la zona de Girona, especialitzada en solucions per al sector mediambiental i en plena fase de creixement internacional, busca incorporar un/a Comercial Tècnic/a d'Oficina amb Francès (Exportació)

Busquem una persona amb vocació comercial, mentalitat internacional i interès pel món tècnic, que vulgui desenvolupar negoci amb clients professionals de diferents països, especialment del mercat francès.

La posició combina el contacte comercial i assessorament tècnic des de les oficines de Girona amb visites puntuals a clients, prospecció de noves oportunitats i participació en fires professionals.

No busquem únicament una persona que vengui un producte, sinó algú capaç d'entendre les necessitats del client, generar confiança i proposar la solució tècnica més adequada.

Funcions i requisits de la vacant

- Desenvolupar de manera prioritària comercialment França i també altres mercats europeus.
- Gestionar i fidelitzar la cartera actual de clients.
- Identificar i captar nous clients B2B.
- Contactar amb empreses, consultories, enginyeries i altres clients professionals.
- Gestionar les oportunitats des del primer contacte fins al tancament.
- Fer seguiment postvenda i gestionar possibles incidències.
- Realitzar visites comercials i participar en fires professionals europees.
- Identificar prescriptors i generar noves vies de desenvolupament comercial.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada intensiva

Horari: Dilluns a Dijous, entrada flexible a partir de les 7:30 h. Divendres, intensiu fins les 15:00 h.

Perspectiva de la feina: Contracte totalment estable

Previsió d'incorporació: 15 dies

Salari: 30.000€ Bruts Anuals + Variables a partir del 1r o 2n any

El salari es negociable

Segons Vàlua

Altres dades a destacar: Disponibilitat per a viatjar per Europa, especialment a França, per a visites comercials, formació a clients i participació en fires professionals.

- Freqüència de 3 dies / 2 nits al mes aproximativament

Estudis

És valorable

Grau amb titulació Geologia
Grau amb titulació Química
Grau amb titulació Enginyeria Agroambiental i del Paisatge
Grau amb titulació Ciències Ambientals
Certificats Professionals amb titulació Venedor/a tècnic/a (COMV30)
Certificats Professionals amb titulació Gestió comercial de vendes (COMT0411)
Certificats Professionals amb titulació Agent comercial (COMV20)
Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç internacional
Certificats Professionals amb titulació Activitats de venda (COMV0108)
Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses
Grau amb titulació Empresa internacional
Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting
Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting

Idiomes

Català - B2 - Avançat (Imprescindible)
Castellà - B2 - Avançat (Imprescindible)
Anglès - B1 - Intermedi (Imprescindible)
Francès - B2 - Avançat (Imprescindible)

Professions de la feina

Agent comercial

Comercial

Comercial d'exportació

Experiència laboral

És valorable

Ens interessa una persona amb aproximadament 3 anys d'experiència en venda B2B, idealment de producte o solucions tècniques.

Es valorarà formació en:

Comerç Internacional, Comerç i Màrqueting o ADE.

Ciències Ambientals.

Enginyeria Ambiental.

Química.

Biologia.

Geologia.

Altres estudis científics o tècnics relacionats.

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 3 anys

Carnets

B

El vehicle propi es valorable

Altres requeriments

Cal parlar molt bé el francès i de manera secundària l'anglès

Empresa

Empresa: ORGANIGRAMA

Sector: Recursos humans: selecció de personal ? headhunting

Descripció: A Organigrama som una empresa de selecció de personal amb més de 30 anys d'experiència connectant talent i empresa.

En inscriure't a aquesta oferta, el teu CV serà revisat pel nostre equip de consultors especialitzats, que valoraran la teva trajectòria professional, les teves motivacions i el teu potencial de creixement, així com l'encaix amb els requeriments específics del lloc de treball.

Al llarg de la nostra trajectòria hem avaluat més de 150.000 candidatures en més de 20.000 processos de selecció, sempre amb la voluntat de generar encaixos sòlids i coherents, vetllant tant per les necessitats de l'empresa com pel desenvolupament professional de cada candidat/a.

Si busques una nova oportunitat i vols que la teva candidatura sigui valorada amb criteri professional, rigor i mirada humana, a Organigrama t'hi acompanyem.