

Comercial d'Oficina - Mercat Italià

Ref.203952 - 17/08/2026 - Comarca Baix Empordà

Descripció de l'oferta

Empresa consolidada del Baix Empordà, busca incorporar una persona per assumir la gestió comercial del mercat italià.

Busquem un perfil que vulgui desenvolupar una posició de backoffice comercial sense haver d'estar constantment viatjant. La major part de l'activitat es realitza des de les oficines de l'empresa, mantenint un contacte molt directe amb els clients d'Itàlia per telèfon i correu electrònic, fent seguiment de les seves necessitats i desenvolupant la relació comercial.

La persona seleccionada tindrà una cartera de clients del mercat italià i serà el seu principal interlocutor dins l'empresa. A més del seguiment habitual, realitzarà aproximadament entre 8 i 10 desplaçaments anuals a Itàlia per visitar clients finals, reforçar les relacions existents i detectar noves oportunitats de negoci.

És una oportunitat especialment interessant per a una persona amb italià fluid, experiència comercial o d'exportació i ganes d'incorporar-se a un projecte estable on pugui tenir autonomia i recorregut professional.

Funcions i requisits de la vacant

- Gestió i seguiment comercial dels clients del mercat italià.
- Contacte habitual amb clients per telèfon i correu electrònic.
- Preparació i seguiment d'ofertes i propostes comercials.
- Atenció de consultes i resolució d'incidències.
- Seguiment de comandes i necessitats dels clients.
- Fidelització i desenvolupament de la cartera existent.
- Detecció de noves oportunitats comercials.
- Coordinació amb els diferents departaments de l'empresa per garantir un bon servei al client.
- Realització de visites comercials presencials a Itàlia, aproximadament entre 8 i 10 desplaçaments anuals.
- Seguiment de l'activitat comercial i dels resultats del mercat assignat.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Dilluns a Dijous fins les 17:00 h i
Divendres fins les 15 h

Perspectiva de la feina: contracte directe per empresa

Previsió d'incorporació: 15 dies

Salari: 28 - 30.000 € Bruts Anual

El salari es negociable

A partir de l'any cal afegir Variables i Incentius sobre el Salari

Altres dades a destacar: Actualitza, si us plau, el teu CV i respon a les preguntes següents.

Estudis

És valorable

Certificats Professionals amb titulació Gestió comercial de vendes (COMT0411)
Certificats Professionals amb titulació Administratiu/iva comercial (ADGA30)
Certificats Professionals amb titulació Activitats de venda (COMV0108)
Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting
Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Administració
FP II amb titulació Administratiu i Comercial
Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting
Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Administració

Idiomes

Català - B2 - Avançat (Imprescindible)
Castellà - B2 - Avançat (Imprescindible)
Italià - B2 - Avançat (Imprescindible)

Professions de la feina

Administratiu/va comercial
Comercial
Comercial sector horeca

Experiència laboral

És imprescindible

-Domini d'italià oral i escrit.
-Experiència prèvia en funcions comercials, exportació, customer service internacional o back office comercial.
Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista
Anys d'experiència: 3 anys

Carnets

B
El vehicle propi es valorable

Altres requeriments

- Molt Valorable residir, per la zona de Pals, Torroella, Begur, Palafrugell, Palamós, La Bisbal i zones properes.

Empresa

Empresa: ORGANIGRAMA
Sector: Recursos humans: selecció de personal ? headhunting
Descripció: A Organigrama som una empresa de selecció de personal amb més de 30 anys d'experiència connectant talent i empresa.

En inscriure't a aquesta oferta, el teu CV serà revisat pel nostre equip de consultors especialitzats, que valoraran la teva trajectòria professional, les teves motivacions i el teu potencial de creixement, així com l'encaix amb els requeriments específics del lloc de treball.

Al llarg de la nostra trajectòria hem avaluat més de 150.000 candidatures en més de 20.000 processos de selecció, sempre amb la voluntat de generar encaixos sòlids i coherents, vetllant tant per les necessitats de l'empresa com pel desenvolupament professional de cada candidat/a.

Si busques una nova oportunitat i vols que la teva candidatura sigui valorada amb criteri professional, rigor i mirada humana,

a Organigrama t?hi acompanyem.