

## Comercial de Serveis Internacionals - Híbrid Teletreball

Ref.198854 - 22/10/2025 - Província Girona

### Descripció de l'oferta

Empresa de serveis capdavantera en el seu sector, amb presència internacional, busca incorporar un/a Comercial amb orientació a resultats i visió estratègica per impulsar el creixement de negoci i la captació de nous clients.

Oportunitat molt interessant amb perspectiva de creixement dins l'empresa.

### Funcions i requisits de la vacant

Es busca un perfil amb una gran capacitat comercial, orientat a resultats i amb una visió clara de negoci. L'objectiu és incorporar algú amb empena i mentalitat de creixement, capaç de generar un volum de negoci mínim quatre vegades superior al seu salari (per exemple, un rendiment anual de 120.000 € sobre una base salarial de 30.000 €).

Entre les seves funcions principals hi haurà la prospecció activa, la negociació d'acords comercials, el seguiment i fidelització de la cartera existent i la venda creuada de serveis.

També participarà en fires sectorials i altres accions de representació comercial.

Treballarà de manera coordinada amb els equips interns, gestionarà el pipeline comercial a través del CRM i farà visites comercials puntuals a nivell estatal (màxim un 40 % del temps anual).

El lloc combina autonomia, projecció i un model híbrid de treball, amb 2-3 dies de teletreball setmanal un cop superat el període inicial.

### Condicions que ofereix l'empresa

**Horari:** Dilluns a Dijous entrada 8/9h - 17h.

Divendres 8 -15h\*

**Perspectiva de la feina:** Estable amb pla de creixement

**Salari:** 27.000€ - 30.000€ + Variables

El salari es negociable

Segons vàlua

**Altres dades a destacar:** \*

Jornada: 40 h setmanals.

Horari estiu: 8 h ? 15 h.

Vacances segons conveni + dia de l'aniversari.

Cafè i fruita gratuïts.

Pla de formació.

### Estudis

És valorable

Certificats Professionals amb titulació Venedor/a tècnic/a (COMV30)

Certificats Professionals amb titulació Gestió comercial de vendes (COMT0411)

## Idiomes

---

Català - B2 - Avançat (Imprescindible)  
Castellà - B2 - Avançat (Imprescindible)  
Anglès - B1 - Intermedi (Valorable)

## Coneixements necessaris

---

CRM

## Professions de la feina

---

Agent comercial  
Assistant comercial  
Coordinador/a logístic

## Experiència laboral

---

És imprescindible      Experiència mínima de 5 anys en vendes B2B, preferiblement en el sector de la logística o serveis.  
**Nivell d'experiència:**    Tècnic / Especialista  
**Anys d'experiència:**    5 anys

## Carnets

---

B

## Empresa

---

**Empresa:**      ORGANIGRAMA  
**Sector:**        Recursos humans: selecció de personal ? headhunting  
**Descripció:**    Organigrama SLU: recursos humans, selecció de personal, formació empresarial, psicologia industrial.

L'equip de consultors experts en selecció de personal d'Organigrama disposem d'una àmplia i sòlida experiència en serveis de recursos humans per a empreses de primer nivell de tot tipus de sectors. Ens avalen els trenta anys d'experiència, durant el quals hem avaluat més de 100.000 candidats per a més de 10.000 processos de selecció.