

## COMERCIAL DE SOLUCIONS D'IMPRESSIÓ I GESTOR DE COMPTES

Ref.188525 - 23/07/2024 - Província Girona

## Descripció de l'oferta

Molt bones expectatives de promoció, Importants les capacitats de negociació a alt nivell. &gt;Dependencia directe de direcció general.

## Funcions i requisits de la vacant

Gestió de la cartera de clients actuals.

Prospecció de mercat, activació de clients potencials i gestió d'oportunitats.

Elaboració d'ofertes econòmiques.

Negociació amb clients i proveïdors

Assessorament tecnològic a clients.

Venda consultiva de serveis i solucions

## Condicions que ofereix l'empresa

**Jornada:** Jornada completa

**Horari:** Hivern complet, estiu jornada reduïda

**Perspectiva de la feina:** Formació i promoció continua

**Previsió d'incorporació:** Immediat

## Estudis

És valorable Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting  
Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Arts gràfiques

## Idiomes

Català - C1 - Funcional (Imprescindible)

Castellà - C1 - Funcional (Imprescindible)

Anglès - B1 - Intermedi (Valorable)

## Coneixements necessaris

Ofimàtica Pressupostos Proveïdors

## Professions de la feina

Cap de vendes

Comercial telecomunicacions

Delegat/da de Vendes

## Experiència laboral

És valorable Experiència en vendes a empreses i administració pública.  
Es valorarà coneixement en productes d'ofimàtica i Impressió (impressores, equips multifuncionals, solucions de programari, equips de gran format, etc).

**Nivell d'experiència:** Tècnic / Especialista

**Anys d'experiència:** 1 any

## Carnets

---

B

El vehicle propi es valorable

## Empresa

---

**Sector:** Informàtica / internet / nous mitjans / telecomunicacions

**Descripció:** .