

COMERCIAL/ e-COMMERCE (SABADELL)

Ref.191479 - 09/09/2024 - Sabadell (Barcelona)

Descripció de l'oferta

Concessionari arrelat a Manresa ofereix contracte completament estable i amb bon ambient laboral.

Molt valorable per candidats que alhora puguin gestionar les vendes online i la seva difusió publicitària.

Funcions i requisits de la vacant

Per obertura de nou Concessionari a Sabadell, de marca reconeguda, es necessita COMERCIAL-VENEDOR/A (amb venda presencial i prospecció online), per la venda de vehicles nous.

- Assessorament i orientació al client en funció de les seves necessitats a botiga presencialment.
- Gestió completa del procés un cop la venda està realitzada (tancament expedients, tramitació pagaments, finançament...).
- Gestió comercial via online per la promoció de les vendes de la carteta de vehicles, així com seguiment i atenció/ contacte a clients interessats o potencials (web, correu electrònic, xarxes socials, plataformes específiques...).
- Realitzarà tasques de màrqueting pròpies per potenciar la publicitat de la marca.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Dill-Div: 10-13'30h i 16-20h. Dissabtes:
10-13'30h (1 festiu mensual).

Perspectiva de la feina: Estable

Previsió d'incorporació: 15 dies

Salari: 27.000€ + IMPORTANTS COMISSIONS

El salari es negociable

Altres dades a destacar: Únicament candidats dinàmics, proactius, amb alta capacitat de negociació i persuasió, enfocats a l'assessorament i tancament de les vendes.

Estudis

És valorable

Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting
FP II amb titulació Administratiu i Comercial
Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç
Certificats Professionals amb titulació Activitats de venda (COMV0108)
Certificats Professionals amb titulació Gestió comercial de vendes (COMT0411)
Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting
Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Automoció

Idiomes

Castellà - B2 - Avançat (Imprescindible)

Català - B2 - Avançat (Imprescindible)

Coneixements necessaris

Professions de la feina

Comercial automoció

Venedor/a

Experiència laboral

És imprescindible

- Experiència en tasques comercials presencials, sent altament valorable en sector automoció.
- Amb experiència en gestió de màrqueting i vendes online.
- Amb domini ofimàtic i en gestió de xarxes socials.

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 3 anys

Carnets

B

El vehicle propi es requereix

Altres requeriments

RESIDENTS AL VALLÈS, preferiblement.

Empresa

Empresa: GPF Recursos Humans

Sector: Recursos humans: consultoria - ETT

Descripció: Consultoria, Assessoria, Recursos Humans, Selecció de personal, Gabinet de Psicologia i Formació.