

Comercial Exportació ? Àfrica i altres mercats internacionals (viatges 50%)

Ref.198293 - 10/11/2025 - Província Girona

Descripció de l'oferta

Empresa del sector alimentari amb presència global, especialitzada en la comercialització i distribució de productes alimentaris de qualitat. Amb una clara vocació internacional, exporten els seus productes a diversos continents i estan en constant creixement.

Busquem un/a Comercial d'Exportació amb disponibilitat per viatjar, principalment a la zona d'Àfrica, per reforçar la nostra presència en aquest mercat i obrir noves oportunitats comercials.

Requisits:

- Valorable experiència prèvia en vendes internacionals, preferiblement en el sector alimentari.
- Alt nivell d'anglès i de francès (oral i escrit).
- Disponibilitat per viatjar sovint (mínim 50% del temps laboral).
- Capacitat de negociació, orientació a resultats i autonomia.
- Es valorarà coneixement del mercat africà i/o experiència amb cadenes de distribució.

S'ofereix:

- Incorporació a una empresa sòlida, amb projecció internacional.
- Contracte estable i retribució competitiva segons vàlua i experiència aportada.
- Possibilitat de desenvolupament professional dins d'un entorn dinàmic i multicultural.

Busquem una persona amb esperit comercial, ganes de viatjar i d'assumir reptes internacionals.

Funcions i requisits de la vacant

Empresa del sector alimentari amb presència global, especialitzada en la comercialització i distribució de productes alimentaris de qualitat. Amb una clara vocació internacional, exporten els seus productes a diversos continents i estan en constant creixement.

Busquem un/a Comercial d'Exportació amb disponibilitat per viatjar, principalment a la zona d'Àfrica, per reforçar la nostra presència en aquest mercat i obrir noves oportunitats comercials. Caldrà que parli anglès i francès.

Funcions principals:

- Gestió i ampliació de la cartera de clients, principalment cadenes de supermercats de l'Àfrica.
- Identificació de noves oportunitats comercials i desenvolupament de negoci en altres mercats internacionals.
- Planificació i realització de viatges comercials de forma periòdica.

- Negociació de condicions comercials, seguiment de comandes i tancament d'acords.
- Coordinació amb l'equip intern (logística, administració, màrqueting) per garantir un servei eficient als clients.

Condicions que ofereix l'empresa

- Jornada:** Jornada completa
- Horari:** Cal tenir disponibilitat horària adaptada als viatges
- Perspectiva de la feina:** Incorporació a una empresa sòlida, amb projecció internacional.
- Salari:** Contracte estable i retribució competitiva segons vàlua i experiència aportada.
- Possibilitat de desenvolupament professional dins d'un entorn dinàmic i multicultural.
- Altres dades a destacar:** Busquem una persona amb esperit comercial, ganes de viatjar i d'assumir reptes internacionals.

Estudis

- És valorable
- Grau amb titulació Màrqueting i investigació de mercats
 - Grau amb titulació Empresa internacional
 - Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses
 - Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç internacional
 - Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting
 - Llicenciat amb titulació Administració i Direcció d'Empreses

Idiomes

- Català - C1 - Funcional (Valorable)
- Castellà - C1 - Funcional (Valorable)
- Anglès - B2 - Avançat (Imprescindible)
- Francès - C1 - Funcional (Imprescindible)

Professions de la feina

- Adjunt/a a Direcció Comercial
- Comercial d'exportació
- Export Area Manager

Experiència laboral

- És valorable
- Experiència prèvia en vendes internacionals, preferiblement en el sector alimentari.
- Nivell d'experiència:** Cap de departament
- Anys d'experiència:** 5 anys

Carnets

- B

Altres requeriments

- Alt nivell d'anglès i francès (oral i escrit).
- Disponibilitat per viatjar sovint (mínim 50% del temps laboral).
- Capacitat de negociació, orientació a resultats i autonomia.
- Es valorarà coneixement del mercat africà i/o experiència amb cadenes de distribució.

Empresa

Empresa: ORGANIGRAMA

Sector: Recursos humans: selecció de personal ? headhunting

Descripció: Organigrama SLU: recursos humans, selecció de personal, formació empresarial, psicologia industrial.

L'equip de consultors experts en selecció de personal d'Organigrama disposem d'una àmplia i sòlida experiència en serveis de recursos humans per a empreses de primer nivell de tot tipus de sectors. Ens avalen els trenta anys d'experiència, durant el quals hem avaluat més de 100.000 candidats per a més de 10.000 processos de selecció.