

Comercial Fusteria

Ref.199796 - 12/12/2025 - Figueres (Girona)

Funcions i requisits de la vacant

Vols formar part d'una empresa referent en fusta i ferreteria a Catalunya?

Si tens experiència comercial, orientació al client i ganes de créixer en un entorn dinàmic, aquesta és la teva oportunitat!

Què faràs?

Gestió de la cartera de clients i prospecció de mercat de la zona assignada: La Cerdanya francesa i eventualment Perpinyà.

Identificació, ampliació i consolidació de nous clients.

Visites presencials a clients assignats segons les rutes establertes, amb la finalitat de prescriure i vendre els nostres productes.

Atenció al client, mitjançant els canals facilitats.

Gestió administrativa de les comandes de clients i de formularis d'informació comercial, requerits per l'empresa.

Gestió de la cartera de cobraments dels clients de la zona assignada.

Realitzar seguiment d'ofertes, vendes i resolució d'incidències.

Assistència i implicació en les activitats comercials desenvolupades per l'empresa.

Què oferim?

Formació a càrrec de l'empresa, per poder desenvolupar-te internament i que rebis la informació que necessites per l'adaptació al lloc de treball.

Incorporació a una posició estable.

Bon ambient de treball, ja que és important que et sentis com a casa.

Possibilitats d'ampliar la teva formació i o experiència, en el sector de la fusta.

Descompte del 10% en compres de la marca.

Telèfon mòbil, tauleta o portàtil.

Vehicle per ús exclusiu d'empresa.

Incentius sobre vendes.

Dietes.

Requisits imprescindibles

ESO o Tècnic/a Superior en Gestió de Vendes.

Residència a la Cerdanya francesa o rodalies (40 km màxim).

Experiència prèvia de 2 anys en les tasques descrites.

Francès i castellà avançat.

Català mig.

Valorable

Formació Grau en Comerç i Direcció d'Empreses (ADE).

Coneixements o formació en fusta, fusteria o els seus derivats.

Experiència com a fuster/a, comercial de fusta o ferreteria industrial aplicada a treballs amb fusta.

Utilització d'aplicacions informàtiques per la gestió comercial i de comandes.

Coneixements en SAP o ERP similar.

Condicions

Salari: 21.000,00 € bruts anuals (14 pagues) segons conveni.

Horari: Dilluns a divendres, 08:00 a 18:00 h (2 h descans).

Jornada: Completa.

Incorporació: Immediata.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa
Horari: 08:00 h a 18:00 h
Perspectiva de la feina: Estable
Previsió d'incorporació: Immediat
Salari: 21000
Percentatge sobre ventes

Estudis

És valorable Graduat/ada amb titulació Empresa Internacional

Idiomes

Català - B1 - Intermedi (Valorable)
Castellà - C1 - Funcional (Valorable)
Francès - C1 - Funcional (Valorable)

Coneixements necessaris

Venda presencial

Professions de la feina

Delegat/da de Vendes

Experiència laboral

És valorable Fusteria
Nivell d'experiència: Personal no qualificat
Anys d'experiència: 1 any

Carnets

B

Empresa

Empresa: ADECCO TT
Sector: Recursos humans: consultoria - ETT
Descripció: Empresa de recursos humans especialitzada en Selecció , Formació i Treball Temporal .