Comercial horeca: cafè

Ref.199034 - 24/10/2026 - Província Girona

Descripció de l'oferta

Busquem un comercial 'hunter' amb experiència i que l'apassioni el món del cafè i la restauració per empresa del sector alimentari que distribueix els seus productes pel canal horeca.

Funcions i requisits de la vacant

Funcions:

- Captació i desenvolupament de nous clients dins del sector de l?hostaleria i la restauració (bars, cafeteries, restaurants, hotels, etc.).

- Fidelització i seguiment de la cartera de clients, detectant noves necessitats i oportunitats de creixement.

- Assessorament tècnic i comercial sobre productes de cafè, adaptant les propostes a cada client.

- Realització de cates de cafè i demostracions com a eina de promoció i captació comercial.

- Col·laboració estreta amb l?equip intern (mecànics, baristes i màrqueting) per garantir un servei complet i coherent al client.

- Coordinació amb distribuïdors i equips comercials externs per potenciar la presència de marca i generar noves oportunitats de negoci.

- Seguiment d?objectius comercials, reportant resultats i activitat de mercat.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: De dilluns a divendres

Perspectiva de la feina: estable, contracte directe per empresa

Previsió d'incorporació: Immediat

Salari: Mirar observacions.

El salari es negociable

Sou fixe: 25.000€ SBA. Variable: 6K repartits en objectius mensuals i 2k a final d'any

Altres dades a destacar: Per poder participar en el procés cal:

1. Actualitzar el cv.
2. Contestar les preguntes adjuntes

L'empresa ofereix vehicle per la feina, mòbil, etc.

Moltes gràcies

Estudis

És valorable	FP II amb titulació Altres
	Llicenciat amb titulació Altres
	Diplomatura amb titulació Altres
	Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Altres
	Certificats Professionals amb titulació Gestió comercial de vendes (COMT0411)
	Certificats Professionals amb titulació Venedor/a tècnic/a (COMV30)
	Certificats Professionals amb titulació Agent comercial (COMV20)
	Certificats Professionals amb titulació Activitats de venda (COMV0108)

Idiomes

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)

Català - C2 - Expert (Imprescindible)

Professions de la feina

Agent comercial

Autovenda

Cap de vendes

Experiència laboral

És imprescindible	Experiència i coneixements demostrada en captació i negociació en el sector del cafè i del sector horeca (restauració, hostaleria). Perfil comercial ?hunter?
	Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista
	Anys d'experiència: 3 anys

Carnets

B

El vehicle propi es valorable

Altres requeriments

Cal tenir una personalitat adequada al lloc: bona capacitat de lideratge, d'empatia, d'iniciativa personal, de comunicació personal, etc. També un bon nivell cultural .

Persona proactiva, dinàmica, metòdica i amb capacitat de treball en equip.

Residència a la província de Girona, preferiblement Gironès o Baix Empordà.

Cotxe d'empresa per a ús de dilluns a divendres.

Empresa

Empresa:	ORGANIGRAMA SELECCIÓ
Sector:	Recursos humans: selecció de personal ? headhunting
Descripció:	Organigrama SLU: recursos humans, selecció de personal, formació empresarial, psicologia industrial.

L'equip de consultors experts en selecció de personal d'Organigrama disposem d'una àmplia i sòlida experiència en serveis de recursos humans per a empreses de primer nivell de tot tipus de sectors. Ens avalen els trenta anys d'experiència, durant el quals hem avaluat més de 100.000 candidats per a més de 10.000 processos de selecció.