Comercial intern/a B2B - Sector piscina

Ref.205145 - 04/11/2026 - Barcelona (Barcelona)

Funcions i requisits de la vacant

Pimec selecciona per a empresa dedicada a distribució d'equipaments i solucions tècniques de piscina (B2B), ubicada a Barcelona, un/a:

COMERCIAL INTERN/A ? ATENCIÓ AL CLIENT B2B SECTOR PISCINA

La persona seleccionada serà el punt de contacte clau per als seus clients professionals (piscinistes, empreses de manteniment, reformes i instal·ladors) oferint un servei d'assessorament tècnic i comercial d'alta qualitat, gestió de pressupostos i atenció tant telefònica com presencial.

Quines seran les teves principals responsabilitats?

-Atenció i Assessorament B2B: Atenció telefònica, per correu electrònic i presencial (?in situ?) a clients professionals del sector de la piscina.
-Elaboració i Seguiment de Pressupostos: Preparació, enviament i seguiment de consultes i propostes comercials adaptades a les necessitats de cada projecte.
-Gestió de Comandes i Vendes: Processament de comandes, verificació de disponibilitat de stock en el nostre catàleg i suport en el procés de venda intern.
-Suport Tècnic Comercial: Assessorament bàsic/intermedi sobre les diferents gammes de producte (filtració, bombes, tractament d'aigua, climatització, recanvis, etc.)
-Fidelització de Clients: Manteniment de relacions fluides, professionals i resolutives amb la cartera de clients assignada. Seguiment d?ofertes i de la relació amb els clients

Quines habilitats i coneixements són necessaris per a la posició?

-Experiència demostrable en el sector de la piscina o sectors afins (material d'aigua, fontaneria, instal·lacions, BTP o subministraments industrials).
-Persona altament organitzada, estructurada i metòdica en la gestió diària de tasques i seguiment de pressupostos.
-Altes capacitats de precisió en el càlcul, composició de codis/recanvis i revisió de condicions comercials.
-Excel·lent capacitat d'atenció al client, empatia, orientació comercial i facilitat de tracte tant per telèfon com presencialment.
-Domini d'eines ofimàtiques i agilitat en l'ús de sistemes de gestió (ERP / CRM).
-Domini del castellà i català (es valorarà positivament el coneixement d'altres idiomes com l'anglès o el francès).

Quins beneficis t?aportarà l?empresa?

-Incorporació immediata en un equip dinàmic i consolidat amb més de 25 anys de trajectòria en el sector. I en una empresa en creixement dintre d?un sector molt dinàmic.

-Entorn de treball professional B2B, tractant directament amb fabricants de primer nivell mundial i instal·ladors professionals.

-Salari: A convenir segons l'experiència i valors aportats pel candidat/a.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: -

Perspectiva de la feina: Estable

Previsió d'incorporació: Immediat

Estudis

És valorable	Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting

Idiomes

Català - C1 - Funcional (Imprescindible)

Castellà - C1 - Funcional (Imprescindible)

Anglès - B2 - Avançat (Valorable)

Professions de la feina

Comercial Backoffice

Experiència laboral

És imprescindible	Experiència demostrable en el sector de la piscina o sectors afins (material d'aigua, fontaneria, instal·lacions, BTP o subministraments industrials). Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista Anys d'experiència: 2 anys

Empresa

Empresa: PIMEC

Sector: Recursos humans: consultoria - ETT

Descripció: Patronal de Micro, Petita i Mitjana Empresa de Catalunya