

Comercial per a província de Girona

Ref.200806 - 28/03/2026 - Província Girona

Descripció de l'oferta

Busquem un/a comercial amb autonomia per a la província de Girona, amb experiència en productes industrials com tendals, portes de garatge, tancaments metàl·lics/alumini o similar.

La persona gestionarà tot el procés comercial: prospecció, presa de mesures, elaboració de pressupostos i tancament de vendes.

Sou fix 30-35K € + variable 5-10K € segons rendiment.

Vehicle d'empresa amb localitzador, targeta d'empresa per dietes, mòbil i portàtil, així com flexibilitat i autonomia en la ruta comercial. Incorporació immediata.

Funcions i requisits de la vacant

Busquem un/a comercial (tècnic/a) amb iniciativa per incorporar-se a una empresa del sector industrial de Girona. La persona seleccionada serà responsable de la prospecció i venda a clients de la província, gestionant tot el procés comercial de manera autònoma i representant l'empresa a la província de Girona.

Responsabilitats:

- Gestió de cartera de clients i prospecció activa.
- Venda directa de productes a clients de la província.
- Presentació de productes amb material digital (portàtil o tablet proporcionada).
- Elaboració de pressupostos i seguiment de comandes.
- Reportar activitats i resultats al responsable directe.

La posició requereix prendre mesures per calcular pressupostos, per tant cal tenir visió de l'espai i facilitat per entendre mesures a diferents nivells.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Horari adaptat a les necessitats comercial i clients

Perspectiva de la feina: Projecte estable

Previsió d'incorporació: Immediat

Salari: Sou fix: 30.000 ? 35.000 € anuals. Variable: 5.000 ? 10.000 € segons rendiment (ex: % sobre vendes cobrades).

Altres dades a destacar: Vehicle d'empresa per a desplaçaments laborals (es pot sortir de casa amb el vehicle d'empresa a la primera visita).

Mòbil i portàtil per a ús professional. Cal tenir capacitat d'organització i treball amb informàtica.

Diètes i targeta d'empresa segons normativa interna.

Salari emocional: possibilitat de flexibilitat en horaris i autonomia en la gestió de la ruta comercial.

Idiomes

Català - C1 - Funcional (Imprescindible)

Castellà - C1 - Funcional (Imprescindible)

Professions de la feina

Agent comercial

Comercial

Experiència laboral

És imprescindible Experiència prèvia en vendes o comerç industrial.

Nivell d'experiència: Cap de departament

Anys d'experiència: Entre 5 i 10 anys

Carnets

B

Altres requeriments

- Permís de conduir i disponibilitat per desplaçar-se per la província (vehicle d'empresa amb localitzador inclòs).
- Capacitat d'organització i autonomia en el treball.
- Bon tracte amb el client i habilitats de comunicació.

atenció!!!: La posició requereix prendre mides per calcular pressupostos, per tant cal tenir visió de l'espai i facilitat per entendre mesures a diferents nivells.

Empresa

Empresa: ORGANIGRAMA

Sector: Recursos humans: selecció de personal ? headhunting

Descripció: Organigrama SLU: recursos humans, selecció de personal, formació empresarial, psicologia industrial.

L'equip de consultors experts en selecció de personal d'Organigrama disposem d'una àmplia i sòlida experiència en serveis de recursos humans per a empreses de primer nivell de tot tipus de sectors. Ens avalen els trenta anys d'experiència, durant el quals hem avaluat més de 100.000 candidats per a més de 10.000 processos de selecció.