

Comercial per Catalunya (80 % despatx)

Ref.196448 - 06/06/2025 - Província Girona

Funcions i requisits de la vacant

La feina consisteix en la promoció i la venda dels productes de l'empresa a Restaurants i Hotels de gamma mitja i alta. La feina combina les tasques comercials des de l'oficina 80% de mitjana i la resta visites personals -ruta-. L'empresa té una trajectòria molt llarga i compte amb una cartera de clients consolidada i de primer nivell.

Es combina per tant la feina de BackOffice amb la de comercial pura. Tot i que la persona tindrà el suport de 2 persones que fan BackOffice al 100%

Es tracta d'una gamma de productes que l'empresa fabrica aquí i comercialitza per Espanya i Europa, essent referents en el seu segment de mercat.

La vacant és per la zona de Catalunya, Andorra i Mallorca (2 viatges any aprox de 4 dies)

Entre Fires i viatges a Mallorca en total aproximadament de nits fora de casa serien 2 setmanes l'any

La feina té un component important de seguiment de cada client, ja que es personalitzen prèviament tots els equipaments que es fabriquen. No són vendes d'impuls i els clients poden comprar periòdicament per exemple 1 cop l'any.

Hi ha dons, una tasca de promoció i captació de nous clients i una altra de seguiment i reposició amb els clients existents

El perfil correspon al d'una persona a qui li agradi la feina comercial, de contacte personal, de relacionar-se, etc. No és tant important quina formació o experiència prèvia tingui. es valoraran sobretot els aspectes personals de capacitat de relació, manera de ser, nivell cultural, saber estar, etc., i un interès clar per les feines de tipus comercial

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Horari de treball a l'oficina: 9.00-13.30 -
15-18.30h de dilluns a dijous. Divendres
de 8 a 15'00h (possibilitat de dinar a
l'empresa)

Perspectiva de la feina: Estable. Directe Empresa

Salari: salari inicial 26000 SAB . A partir de l'any hi ha comissions, etc.

El salari es negociable

El període de formació va d'entre 8 mesos i l'any

Altres dades a destacar: Cotxe d'empresa pels viatges de feina

En cas que t'interessi:

- 1/ actualitza sisplau el cv
2/ contesta les preguntes adjuntes

Estudis

És valorable	Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Màrqueting i publicitat
	Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses
	Diplomatura amb titulació Altres
	Llicenciat amb titulació Altres
	Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting
	Certificats Professionals amb titulació Gestió comercial de vendes (COMT0411)

Professions de la feina

Autovenda
Comercial màrqueting
Comercial sector horeca

Experiència laboral

És valorable	.Valorarem qualsevol, experiència comercial o de tracta amb gent
	Nivell d'experiència: Junior / Auxiliar / Ajudant
	Anys d'experiència: 6 mesos

Carnets

B
El vehicle propi es requerit

Altres requeriments

Cal vehicle propi per accedir a l'empresa -polígon industrial

Valorable interès o afició a la cuina, restauració, gastronomia, enologia, etc

Empresa

Empresa:	ORGANIGRAMA
Sector:	Recursos humans: selecció de personal ? headhunting
Descripció:	Organigrama SLU: recursos humans, selecció de personal, formació empresarial, psicologia industrial.

L'equip de consultors experts en selecció de personal d'Organigrama disposem d'una àmplia i sòlida experiència en serveis de recursos humans per a empreses de primer nivell de tot tipus de sectors. Ens avalen els trenta anys d'experiència, durant el quals hem avaluat més de 100.000 candidats per a més de 10.000 processos de selecció.