

Comercial - predisposició per viatjar fora de Catalunya

Ref.199768 - 11/12/2025 - Girona (Girona)

Descripció de l'oferta

Empresa del sector dels serveis i productes per al transport busca un Comercial amb molta motivació per vendre i disponibilitat per viatjar per Espanya (excepte Andalusia, zona ja coberta).

El/la candidat/a pot residir a qualsevol punt de Catalunya o l'Aragó.

Es valorarà especialment experiència en sectors com transport, pneumàtics, productes per camions (p. ex. Continental, Michelin?) o en venda a comissió, per exemple en telefonia (Movistar, Orange, etc.) que vulgui fer el salt a comercial extern.

S'ofereix salari fix + comissions, formació i condicions a convenir.

Funcions i requisits de la vacant

Busquem un Comercial (preferentment júnior) amb ganes d'aprendre i créixer dins del sector.

Les tasques inclouen:

- Prospecció, captació i manteniment de clients a qualsevol zona d'Espanya (excepte Andalusia).
 - Negociar condicions contractuals i tancar acords amb nous clients.
 - Presentació dels productes i serveis del grup.
 - Gestió de visites comercials, seguiment d'ofertes i tancament de vendes.
 - Reportar l'activitat comercial a la direcció.
 - Assistència puntual a fires o esdeveniments del sector.
 - Fer seguiment postvenda i assegurar la satisfacció del client.
 - Gestionar el pipeline comercial i els informes mitjançant CRM.
- > Prospecció > Contacte inicial > Presentació / visita > Oferta > Negociació > Tancament
- Coordinar-te amb els equips interns per garantir una experiència de client excel·lent.
 - Realitzar visites comercials a nivell estatal
 - Els seus clients seran empreses de transport i logística d'arreu de Catalunya i Espanya (excepte Andalusia)

Condicions que ofereix l'empresa

Horari: dilluns a divendres, s'organitzarà la feina per obtenir els millors resultats

Perspectiva de la feina: Estable

Attractivitat:

Sou fix + comissions en funció dels resultats.

Altres dades a destacar:

Formació inicial sobre productes i serveis del grup.

Possibilitats reals de creixement professional dins l'empresa.

Idiomes

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)

Professions de la feina

Comercial junior

Comercial Logística

Comercial nacional

Experiència laboral

És valorable

Es valorarà experiència prèvia en sectors com:

- Transport, pneumàtics, tecnologia i productes per camions (ex.: Continental, Pirelli, Euromaster?)
- Comercials de telefonia (Movistar, Orange, Vodafone?) que hagin treballat principalment a comissió i vulguin fer el salt a comercial extern.

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 2 anys

Carnets

B

Altres requeriments

Persona dinàmica, amb energia i ganes de vendre.

Capacitat i predisposició per viatjar.

Orientació clara a objectius i tracte excel·lent amb el client.

Carnet de conduir i disponibilitat per viatjar.

No es requereix experiència comercial extensa, però sí actitud i compromís.

Empresa

Empresa: ORGANIGRAMA

Sector: Recursos humans: selecció de personal ? headhunting

Descripció: Organigrama SLU: recursos humans, selecció de personal, formació empresarial, psicologia industrial.

L'equip de consultors experts en selecció de personal d'Organigrama disposem d'una àmplia i sòlida experiència en serveis de recursos humans per a empreses de primer nivell de tot tipus de sectors. Ens avalen els trenta anys d'experiència, durant el quals hem avaluat més de 100.000 candidats per a més de 10.000 processos de selecció.