

COMERCIAL (projecció Director/a Comercial) - Hostalric

Ref.198006 - 09/09/2025 - Comarca La Selva

Descripció de l'oferta

Empresa familiar amb més de 60 anys d'experiència en serveis de recollida, gestió i valorització de residus per a clients industrials. Estan en un moment de creixement i volen sumar una persona que lideri l'àrea comercial amb autonomia i projecte de futur. Bon ambient, cotxe i mútua d'empresa, i estabilitat des del primer dia.

Funcions i requisits de la vacant

Funcions principals:

- Definir i executar l'estratègia comercial conjuntament amb direcció.
- Analitzar i optimitzar la cartera de clients per identificar oportunitats i millorar la rendibilitat.
- Coordinar i fer seguiment de l'equip comercial.
- Mantenir relació directa amb els clients principals i impulsar la captació i fidelització de nous comptes.
- Assegurar la coordinació amb els departaments d'operacions, logística i administració per garantir un servei eficient.
- Fer seguiment d'incidències i garantir una atenció comercial propera i resolutiva.
- Negociar amb proveïdors i gestors de residus.
- Detectar millores i aportar propostes per fer créixer l'àrea comercial.

Requisits:

- Experiència prèvia liderant equips comercials B2B.
- Coneixement del mercat industrial i/o gestió de residus (es valorarà positivament).
- Excel·lents habilitats comunicatives i empatia.
- Capacitat d'organització, autonomia i orientació a resultats.
- Lideratge i capacitat per motivar equips.
- Visió estratègica i pensament analític.
- Capacitat de negociació i presa de decisions.
- Carnet de conduir i disponibilitat per fer visites a clients.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: De 9:00h a 18:00h amb flexibilitat

Perspectiva de la feina: Projecte estable amb recorregut i oportunitat de consolidar i fer créixer l'àrea comercial dins l'empresa.
Possibilitat d'assumir responsabilitats estratègiques i desenvolupar un equip

propi.

Salari: 40000

El salari es negociable

Variable quantitatiu i qualitatiu, cotxe d'empresa i mutua de salut

Estudis

És valorable

Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses

Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting

Idiomes

Català - C2 - Expert (Imprescindible)

Castellà - C1 - Funcional (Imprescindible)

Professions de la feina

Area manager

Delegat/da comercial

Director/a comercial

Experiència laboral

És valorable

Experiència prèvia liderant equips comercials, especialment, del sector industrial i/o gestió de residus.

Nivell d'experiència: Direcció / Gerència

Anys d'experiència: 4 anys

Carnets

B

Empresa

Sector: Recursos humans: consultoria - ETT

Descripció: Consultoria de recursos humans i selecció de personal