

## Comercial Província de Girona - valorable experiència en el sector veterinari

Ref.202066 - 10/06/2026 - Província Girona

### Descripció de l'oferta

---

Empresa en plena expansió, amb presència nacional i internacional i integrada dins d'un sòlid grup inversor, especialitzada en la comercialització de solucions exclusives i de valor afegit per al canal professional vinculat al sector de les mascotes.

Busquem una persona amb forta orientació comercial per incorporar-se com a Tècnic/a Comercial amb zona de treball a la província de GIRONA, amb incorporació estable i contracte indefinit.

#### CONDICIONS

Salari format per fix + objectius

Beneficis: cotxe d'empresa, telèfon mòbil, ordinador portàtil, targeta de carburant i targeta VISA per a dietes. Formació inicial a les oficines centrals i acompanyament a terreny. Suport continu per part de l'equip comercial i direcció.

#### REQUISITS

Valorable experiència prèvia en posicions comercials, preferiblement en entorns de venda consultiva.

Idiomes: català i castellà nivell B2 (imprescindibles).

Residència a GIRONA província.

### Funcions i requisits de la vacant

---

Empresa en plena expansió, amb presència a nivell nacional i internacional i integrada dins d'un sòlid grup inversor, especialitzada en la comercialització de solucions exclusives i de valor afegit per al canal professional vinculat al sector de les mascotes.

Apostem per la qualitat, la diferenciació de producte i un servei altament personalitzat, amb condicions comercials competitives que permeten protegir el marge dels nostres col·laboradors.

Busquem una persona amb forta orientació comercial per incorporar-se com a Tècnic/a Comercial per a la zona de GIRONA amb incorporació estable i contracte indefinit.

#### FUNCIONS PRINCIPALS

- Gestió i ampliació de la cartera de clients (centres veterinaris i botigues especialitzades).
- Presentació i venda del portafolis de solucions i productes.
- Seguiment d'objectius comercials amb revisió mensual.
- Implementació d'accions comercials: expositors, materials promocionals i demostracions.
- Ús habitual d'eines digitals de gestió comercial (CRM i web corporativa).

## Condicions que ofereix l'empresa

---

**Horari:** l'horari s'adaptarà a les necessitats concretes del sector

**Perspectiva de la feina:** Estable

**Adequar-se**

Es negociarà segons el valor i experiència aportats en el sector

**Altres dades a destacar:** - Cotxe d'empresa, telèfon mòbil, ordinador portàtil, targeta de carburant i targeta VISA per a dietes.  
- Formació inicial en les oficines centrals i acompanyament en terreny.  
- Suport actiu per part de l'equip comercial i direcció.

## Estudis

---

És valorable Grau amb titulació Veterinària

## Idiomes

---

Català - B2 - Avançat (Imprescindible)

Castellà - C1 - Funcional (Imprescindible)

## Professions de la feina

---

Agent comercial

Delegat/da de Vendes

Veterinari/ària

## Experiència laboral

---

És valorable Molt valorable experiència en el sector

**Nivell d'experiència:** Tècnic / Especialista

**Anys d'experiència:** Entre 5 i 10 anys

## Carnets

---

B

## Altres requeriments

---

No es requereixen estudis específics.

Valorable experiència prèvia en posicions comercials, preferiblement en entorns de venda consultiva.

Experiència mínima recomanada: 1 any.

Idiomes: català i castellà nivell B2 (imprescindibles).

Residència: província de Girona.

## Empresa

---

**Empresa:** ORGANIGRAMA

**Sector:** Recursos humans: selecció de personal ? headhunting

**Descripció:** Organigrama SLU: recursos humans, selecció de personal, formació empresarial, psicologia industrial.

L'equip de consultors experts en selecció de personal d'Organigrama disposem d'una àmplia i sòlida experiència en serveis de recursos humans per a empreses de primer nivell de tot tipus de sectors. Ens avalen els trenta anys d'experiència, durant el quals hem avaluat més de 100.000 candidats per a més de 10.000 processos de selecció.