

Comercial Restauració - 40/45000€ b.a. Salari fix + comissions + variables

Ref.198401 - 30/09/2025 - Comarca La Selva

Descripció de l'oferta

Reconeguda empresa distribuïdora busca incorporar un/a comercial per gestionar i donar continuïtat a una ruta consolidada de clients del sector HORECA. La persona treballarà gestionant clients que són bars, restaurants, hotels o similars.

- Lloc de residència indiferent
- Salari fix + comissions + variables (a l'entorn dels 40000-45000€ bruts anuals)
- Ruta plena amb els clients fidelitzats

Bona oportunitat per entrar en una empresa en expansió

Funcions i requisits de la vacant

Reconeguda empresa distribuïdora busca incorporar un/a comercial per gestionar i donar continuïtat a una ruta consolidada de clients del sector HORECA. La persona treballarà gestionant clients que són bars, restaurants, hotels o similars.

Funcions principals:

- Mantenir, atendre i fidelitzar la cartera de clients ja consolidada.
- Realitzar visites setmanals als establiments per recollir comandes i presentar novetats.
- Donar resposta àgil a consultes i incidències que puguin sorgir durant la jornada.
- Detectar oportunitats de captació de nous clients quan es presenti l'ocasió.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: - Horari partit de dilluns a divendres ,
divendres tardes lliure menys calendari
de formacions.

Perspectiva de la feina: Contractació directa a l'empresa.

Salari: 40.000€-45.000€ s.a.b * (dietes a part)

Amb fix, comissions i variables els comercials oscilen entre els 40000 i els 45000€ bruts anuals + dietes diàries

- Altres dades a destacar:**
- Dietes a part 11?50€ /dia
 - Roba representativa
 - Vehicle d'empresa
 - Equipament informàtic connectat a l'empresa
 - Telèfon mòbil
 - VACANCES: 31 dies naturals fora de la temporada d'estiu
 - Treballem 4 dissabtes d'estiu.
 - Feina fixe
 - Empresa amb expansió

MOLT BONA OPORTUNITAT PROFESSIONAL

IMPORTANT:

- Cal contestar les preguntes que fem
- Cal tenir el currículum adjunt actualitzat abans d'enviar la sol·licitud
- Cal tenir la informació d'infofeina al dia, ordenada
- Adjuntar el currículum amb fotografia recent és la millor opció

Estudis

És valorable	Batxillerat amb titulació Batxillerat Tecnològic
	Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting
	COU amb titulació COU
	BUP amb titulació BUP

Idiomes

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)
Català - C2 - Expert (Imprescindible)

Coneixements necessaris

Venda presencial	Vendes
------------------	--------

Professions de la feina

Agent comercial
Comercial
Comercial sector horeca

Experiència laboral

És valorable	Es valorarà qualsevol experiència relacionada amb el tracte amb clients, però sobretot, el perfil és el d'una persona que ha de tenir clar que vol fer de comercial i créixer professionalment en aquesta àrea
	Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista
	Anys d'experiència: 2 anys

Carnets

B
El vehicle propi es valorable

Altres requeriments

DO DE GENTS: És una feina en la que tot el dia estàs parlant amb gent, sigui de forma presencial o telèfon.

IMPRESINDIBLE CARNET B

El lloc de residència no importa per que es surt des de casa a fer la ruta de clients tota la setmana. Només es va a la centrar en cas de necessitat o bé si algún client té una urgència puntual. Ens referim a que no s'ha d'anar a l'empresa cada dia ni començar al matí des de l'empresa.

Experiència prèvia en vendes o atenció al client, valorable en el sector HOR

Empresa

ORGANIGRAMA

Sector: Recursos humans: selecció de personal ? headhunting

Descripció: Organigrama SLU: recursos humans, selecció de personal, formació empresarial, psicologia industrial.

L'equip de consultors experts en selecció de personal d'Organigrama disposem d'una àmplia i sòlida experiència en serveis de recursos humans per a empreses de primer nivell de tot tipus de sectors. Ens avalen els trenta anys d'experiència, durant el quals hem avaluat més de 100.000 candidats per a més de 10.000 processos de selecció.