

COMERCIAL RRHH

Ref.200373 - 26/01/2026 - Província Girona

Funcions i requisits de la vacant

CATT és una empresa catalana especialitzada en recursos humans i treball temporal. Actualment disposem de delegacions arreu del territori català i continuem creixent amb l'obertura de nous punts a les diferents províncies de Catalunya.

Busquem incorporar un/a professional de l'àrea comercial, amb experiència en prospecció i fidelització de clients, i amb coneixements del sector de Recursos Humans.

Pensem en una persona organitzada, dinàmica i orientada al client, amb clara vocació comercial i enfocada a l'assoliment d'objectius. Ha de disposar de bones habilitats comunicatives, facilitat per establir relacions professionals i una elevada capacitat de negociació.

Les seves principals funcions seran:

Captació de nous clients mitjançant visites comercials i accions de telemàrqueting.

Identificació de zones o sectors amb potencial de creixement i realització d'anàlisis de mercat.

Elaboració, negociació i seguiment d'ofertes i propostes de col·laboració.

Seguiment diari, setmanal i mensual de clients nous i existents, amb registre d'activitat al CRM.

Seguiment dels objectius comercials definits per la direcció.

La persona seleccionada s'integrarà en una empresa sòlida i en constant creixement, que ofereix estabilitat laboral i una excel·lent oportunitat de desenvolupament personal i professional.

Requisits mínims:

Experiència de 2 a 3 anys en posicions comercials.

Experiència en porta freda, visites comercials i fidelització de clients.

Experiència comercial en el sector de Recursos Humans i/o formació relacionada.

Domini avançat d'eines ofimàtiques, Internet i programes de gestió de clients.

Capacitat de treball en equip, orientació a resultats i al client, bones habilitats comunicatives, perfil polivalent i resolutiu.

Bilingüe català / castellà.

Disponibilitat per desplaçar-se geogràficament dins la província de Girona.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Dill a dij de 09-14:30h i 15-18h Div
09-15h

Perspectiva de la feina: Indefinit

Salari: 00000

El salari es negociable

Estudis

És valorable Certificats Professionals amb titulació Gestió comercial de vendes (COMT0411)
Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting

Idiomes

Català - C2 - Expert (Valorable)
Castellà - C2 - Expert (Valorable)

Professions de la feina

Agent comercial
Comercial de RRHH

Experiència laboral

És valorable Experiència de 2 a 3 anys en posicions comercials.

Experiència en porta freda, visites comercials i fidelització de clients.

Experiència comercial en el sector de Recursos Humans i/o formació relacionada.

Domini avançat d'eines ofimàtiques, Internet i programes de gestió de clients.

Capacitat de treball en equip, orientació a resultats i al client, bones habilitats comunicatives, perfil polivalent i resolutiu.

Bilingüe català / castellà.

Disponibilitat per desplaçar-se geogràficament dins la província de Girona.

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 2 anys

Carnets

B

El vehicle propi es valorable

Empresa

Empresa:	CATT ETT
Sector:	Recursos humans: consultoria - ETT
Descripció:	CATT es una sociedad catalana dedicada a los recursos humanos y trabajo temporal, fundada en el año 1994 en la ciudad de Berga, tras la regulación del sector del trabajo temporal y ante la necesidad que había en la zona. Con más de 20 años de experiencia CATT es Empresa acreditada en la Norma ISO 9001. Un responsable de Calidad supervisa que los métodos y procedimientos se mantengan operativos en todas las oficinas.