

## COMERCIAL SECTOR AGRÍCOLA

Ref.199600 - 01/12/2025 - Província Girona

### Descripció de l'oferta

Des de PAUL MARLEX estem col·laborant amb una empresa distribuïdora de maquinària pel sector agrícola, que es troba en procés de consolidació i que, per aquest motiu, requereix incorporar un/a DELEGAT/DA COMERCIAL que aporti coneixements tècnics sobre maquinària agrícola, i que estigui habituat/da a tractar amb clients.

### Funcions i requisits de la vacant

Reportant directament a la Gerència de l'empresa, les tasques principals de la persona seleccionada es centraran en:

- Anàlisi i prospecció de mercat en la zona d'actuació assignada, amb les corresponents visites i captació de clients del sector agrícola.
- Presentació de solucions tècniques i de maquinària, i preparació i presentació d'ofertes econòmiques.
- Seguiment, a nivell de postvenda, dels clients, per tal de garantir-ne la seva fidelització.
- Assistència a fires del sector, a demostracions a casa dels proveïdors, i participació en jornades de camp.

Ets el/la nostre/a candidat/a sí?

- Comptes amb experiència en el sector de la maquinària agrícola, ja sigui com a comercial, com a tècnic/a de manteniment, o com a tècnic/a de postvenda, però sí estant habituat/a a tractar amb els clients d'aquest sector.
- Comptes amb sòlids coneixements tècnics sobre la maquinària que es requereix en el sector agrícola.
- Resideixes a Catalunya (qualsevol de les tres províncies és vàlida per optar a la posició) i tens carnet de conduir B1.
- Domines les eines ofimàtiques i tens experiència treballant amb CRM (tot i no ser imprescindible per optar a la posició).
- Ets una persona amb bones habilitats comunicatives i proactiva, a qui li agrada relacionar-se amb els/les altres, ets empàtic/a, constant i perseverant, que pot treballar de manera autònoma i que té un alt sentit de la responsabilitat, a més de ser una persona a qui li agrada, o li pot agradar, treballar per objectius i créixer professionalment.

### Condicions que ofereix l'empresa

**Jornada:** Jornada completa

**Horari:** Jornada completa

**Perspectiva de la feina:** Estable

**Previsió d'incorporació:** 15 dies

**Adarvenir**

Salari negociable en funció de l'experiència i el coneixement aportats pel/la candidat/a seleccionat/da.

**Altres dades a destacar:** ¿Què t'ofereix?

- Formar part d'un nou projecte empresarial engrescador i motivador, en el que podràs treballar directament amb la Gerència de l'empresa i aportar els teus coneixements, la teva experiència, i les teves idees i opinions.
- Treballar de manera autònoma, amb flexibilitat horària i amb uns objectius marcats que guiaran la teva activitat laboral.

- Incorporació directa per empresa, amb contractació indefinida.
- Salari competitiu segons el mercat actual, format per una part fixa i una part variable en funció de la consecució d'objectius (objectius concrets i diferenciats segons la zona d'actuació assignada), a més de vehicle d'empresa, dietes i eines digitals.
- Formació inicial i formació contínua a càrrec de l'empresa en relació als productes.

## Estudis

---

És valorable

Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Manten. de maquinària d'obra pública, logística i manu. de càrregues i agrícola

Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting

Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting

## Idiomes

---

Català - C2 - Expert (Imprescindible)

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)

## Professions de la feina

---

Assessor/a comercial

Delegat/da comercial

Tècnic/a comercial

## Experiència laboral

---

És valorable

Experiència en el sector de la maquinària agrícola, ja sigui com a comercial, com a tècnic/a de manteniment, o com a tècnic/a de postvenda, però sí estant habituat/a a tractar amb els clients d'aquest sector.

**Nivell d'experiència:** Tècnic / Especialista

**Anys d'experiència:** 3 anys

## Carnets

---

B

## Altres requeriments

---

Pensem en una persona amb bones habilitats comunicatives i proactiva, a qui li agrada relacionar-se amb els/les altres, ets empat/a, constant i perseverant, que pot treballar de manera autònoma i que té un alt sentit de la responsabilitat, a més de ser una persona a qui li agrada, o li pot agradar, treballar per objectius i créixer professionalment.

## Empresa

---

**Empresa:** Paul Marlex

**Sector:** Auditoria / Gestoria / Assessoria / Consultoria / Legal

**Descripció:** Consultoria en RRHH especialitzada en la selecció de càrrecs intermitjos i directius