

Comercial tècnic/a

Ref.203989 - 20/08/2026 - Comarca Gironès

Funcions i requisits de la vacant

Estas en cerca d'un nou repte professional?

Des d'etalentum estem buscant un/a Comercial Tècnic/a per a una empresa consolidada i de referència en el sector de l'interiorisme i les reformes, ubicada a la comarca de Selva. En dependència directa de la gerència, la seva missió principal consistirà a actuar com a nexa d'unió entre les necessitats dels clients i les solucions de l'empresa, aportant una visió estratègica que sumi valor al projecte global de negoci.

Funcions i responsabilitats:

- Realitzar visites tècniques a peu d'obra per avaluar les característiques del projecte i assessorar sobre el terreny.
- Gestionar i fidelitzar la cartera de clients, especialment despatxos d'arquitectes, dissenyadors d'interiors i prescriptors del sector.
- Detectar i captar les necessitats específiques de cada client per transformar-les en solucions a mida a través de la gamma de productes de l'empresa (parquets, cuines, mobles de bany i mampares).
- Assessorar tècnicament sobre els materials, viabilitat d'instal·lació i acabats dels productes.
- Elaborar, presentar i fer el seguiment de les propostes comercials i pressupostos fins al tancament de la venda.
- Coordinar-se amb l'equip d'instal·lació i direcció per assegurar el compliment dels terminis i la qualitat del servei entregat al client.

Es requereix:

- Pensem en un perfil amb una clara visió de negoci que vulgui sumar al projecte, amb un enfocament consultiu i no orientat a la venda agressiva.
- Perfil coherent, responsable i honest: amb criteri tècnic per saber de què parla i, alhora, amb la humilitat i professionalitat per consultar i verificar la informació abans de donar una resposta al client.
- Coneixements tècnics que permetin moure's amb facilitat en entorns d'obra i interpretar plànols o especificacions de disseny.
- Excel·lents habilitats comunicatives, empatia i capacitat de negociació amb perfils tècnics (arquitectes).
- Carnet de conduir vigent per a la realització de les visites externes.

S'ofereix:

- Posició estable amb contractació indefinida en una empresa en ple creixement.
- Paquet retributiu format per un salari fix de 25.000 € bruts anuals i un variable anual d'aproximadament 10.000€.
- Cotxe d'empresa disponible per a l'activitat laboral i desplaçaments a obres/clients.
- Pla de formació continuada a càrrec de l'empresa per conèixer a fons el catàleg de productes i les novetats del sector.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Horari de 8h a 17h (adaptar segons visites comercials).

Perspectiva de la feina:

Feina estable

Previsió d'incorporació: 15 dies

Salari: 25.000

Fins a 10.000 € bruts anuals de bonus per objectius

Estudis

És valorable

Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting

Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting

Idiomes

Català - C1 - Funcional (Imprescindible)

Castellà - C1 - Funcional (Imprescindible)

Coneixements necessaris

Captació

Cartera de clients

Interpretació de plànols

Pressupostos

Professions de la feina

Assessor/a comercial

Comercial

Tècnic/a comercial

Experiència laboral

És imprescindible

Mínim de 3 a 5 anys d'experiència en posicions comercials de caire tècnic, preferiblement en el sector de la construcció, tancaments, fusteria, interiorisme o canals de prescripció (arquitectura).

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 4 anys

Carnets

B

Altres requeriments

Es valorarà molt positivament el coneixement tècnic del producte.

Empresa

Empresa: Etalentum Selecció

Sector: Recursos humans: selecció de personal ? headhunting

Descripció: Etalentum és una consultora especialitzada en la selecció de càrrecs intermedis, perfils directius i professionals altament qualificats que actua com a aliat estratègic per a les empreses que necessiten enfortir el seu equip humà.