

COMERCIAL TÈCNIC (empresa tecnològica +50 anys)

Ref.186935 - 09/11/2024 - Comarca Gironès

Funcions i requisits de la vacant

Busquem una persona amb experiència COMERCIAL i amb capacitat per realitzar una VENDA TÈCNICA.

Treballarà dins la seva zona assignada (Gironès a Garrotxa)

La seva funció principal és visitar als clients assignats, fidelitzar-los, promoure la venda i realitzar-la amb el tancament de projectes.

Es tracta d'una venda tècnica que requerirà un període de formació a càrrec de l'empresa no inferior a 2 mesos.

Cal tenir capacitat i ganes d'aprenentatge. Els productes segueixen un estricte control regulat pels governs, requereixen certificacions, homologacions i el sector es regula amb normatives importants que cal seguir estrictament. Per tant, no només es vendre un producte, sinó conèixer les normatives que imposen els governs en la seva matèria per a la realització de projectes.

Treballarà representant una empresa sòlida, amb llarg recorregut a la província de Girona. Agafarà la responsabilitat de la seva ruta consolidada, concretament cobrirà la zona de Gironès i Pla de l'Estany i Garrotxa i comptarà amb una extensa cartera de clients fidelitzats.

No és venda repetitiva, però si no es visita el client, es perd. Cal visitar-lo regularment encara que no es faci una venda immediata.

No és porta freda, però cal estar a l'aguait de possibles oportunitats de negocis a la zona.

No és energia ni assegurances ni telefonia...

No és canal horeca (alimentació, begudes...)

Es desplaçarà amb un vehicle d'empresa degudament identificat.

Disposarà de telèfon mòbil i tablet.

L'empresa paga dietes.

IMPORTANT: l'empresa treballa amb un CRM i cada visita ha d'estar informada. Si no estàs acostumat/ada o disposat/ada a que la teva feina estigui supervisada diàriament, aquest lloc podria no ser per tu. Des de la direcció comercial es segueix un estricte control de totes les visites per assegurar que el comercial compleix amb els seus compromisos diaris y per analitzar els resultats de venda i seguiment del client. En aquest sentit, busquem un comercial rigorós i organitzat amb la seva feina.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada:

Jornada completa

Horari: Dilluns a dijous de 8:00h a 18:00h i
divendres de 8:30h a 16:00h. - FESTA
EL DIA DEL ANIVERSARI PERSONAL
(dia abans o despres si cau en festiu)

Perspectiva de la feina: Projecte seriós i amb estabilitat total

Salari: Retribució fixa de 24.000€ b.a. + comissions (1) + comissions (2) + incentius per objectius + MUTUA

El salari total després del 1er any hauria d'estar per sobre dels 30k. Al cap de 2 anys per sobre dels 35k i al cap de 5 anys podria estar per sobre o a l'entorn dels 40k.

Altres dades a destacar: Sisplau, contesta les preguntes que formulem i adjunta un CV que estigui actualitzat. Gràcies

ORGANIGRAMA garanteix la total confidencialitat a aquelles persones que estiguin en actiu. Abans de comentar qualsevol currículum amb l'empresa, verifiquem les dades del currículum per assegurar-nos que no hi ha cap mena de relació laboral ni relació empresarial amb el nostre client. A més, demanem en tot el procés de selecció, la mateixa garantia de confidencialitat a l'empresa.

Estudis

És valorable

Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting
Certificats Professionals amb titulació Activitats de venda (COMV0108)
Certificats Professionals amb titulació Venedor/a tècnic/a (COMV30)
Certificats Professionals amb titulació Gestió comercial de vendes (COMT0411)
Certificats Professionals amb titulació Agent comercial (COMV20)
Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting

Idiomes

Català - C2 - Expert (Valorable)

Castellà - C2 - Expert (Valorable)

Professions de la feina

Agent comercial

Assessor/a comercial

Tècnic/a comercial

Experiència laboral

És imprescindible

Cal aportar experiència com a COMERCIAL. Busquem una persona que ja hagi experimentat la professió i que tingui clar que el seu perfil és comercial.

L'experiència és imprescindible en aquest cas, no admitem cap candidatura sense experiència per que hi ha una ruta consolidada y l'empresa només formarà durant dos mesos sobre productes i sector, però no sobre tècniques de venda.

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 3 anys

Carnets

B

Altres requeriments

Cal tenir carnet de conduir.

Disponibilitat horària per dinar fora de casa i tornar quan s'hagin finalitzat les visites.

Empresa

Empresa: ORGANIGRAMA

Sector: Recursos humans: selecció de personal ? headhunting

Descripció: Organigrama SL: recursos humans, selecció de personal, formació empresarial, psicologia industrial.

L'equip de consultors experts en selecció de personal d' Organigrama disposem d'una àmplia i sòlida experiència en serveis de recursos humans per a empreses de primer nivell de tot tipus de sectors. Ens avalen els prop de trenta anys d'experiència, durant el quals hem avaluat més de 100.000 candidats per a més de 10.000 processos de selecció.