EL PORTAL CATALÀ DE LA FEINA

infofeina

Comercial Telèfon presencial

Ref.201540 - 10/09/2026 - Comarca Vallès Oriental

Descripció de l'oferta

Busquem perfil comercial constant i ordenat, habituat a treballar per objectius.

Funcions i requisits de la vacant

Funcions

Venda telefònica B2B a empreses i comerços (no particulars)

Prospecció i captació de nous clients

Gestió i fidelització de cartera

Presentació d?ofertes, negociació i tancament

Seguiment d?oportunitats i registre a CRM

Coordinació amb equip comercial i màrqueting (continguts/guies patrocinades)

Objectius clars (setmanals/mensuals)

Requisits

Català fluid (parlat i escrit) i castellà correcte

Comunicació clara, constància i orientació a resultats

Residència al Vallès Oriental o disponibilitat per treballar matins presencials a Granollers

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada parcial

Horari: 9 a 14 hores

Perspectiva de la feina: feina estable

Previsió d'incorporació: Immediat

Salari: A convenir

Inclou altes comissions per cada venda cobrada

Altres dades a destacar: 12 pagues. Formació inicial i suport de l?equip.

Idiomes

Català - C2 - Expert (Imprescindible)

Castellà - C2 - Expert (Valorable)

Professions de la feina

Agent comercial

Comercial de publicitat

Telemàrqueting

Experiència laboral

No es requereix experiència professional

Empresa

Sector: Informàtica / internet / nous mitjans / telecomunicacions

Descripció: Empresa dedicada a la creació de portals d'Internet propis i màrqueting digital