Comercials freelance a comissió (B2B) ? tot l'Estat, per zones

Ref.205298 - 16/11/2026 - Província Barcelona

Descripció de l'oferta

100 % en remot, horari lliure; coordinació per correu. Et donem materials, mostres i suport.

Funcions i requisits de la vacant

Busquem comercials autònoms per vendre serveis de licitacions públiques a empreses: LicitaKit (licitacions a Espanya) i Oportunàfrica, Oportunamèrica i Oportunàsia (licitacions internacionals amb el Banc Mundial, el BID i d'altres).

- Castellà nadiu. Per a la zona de Catalunya, les Balears i el País Valencià, també català nadiu.
- Experiència en venda a empreses; valorem que coneguis el sector de la construcció, l'enginyeria o les licitacions.
- 100 % comissió: 25 % del que pagui cada client durant el primer any, i un 10 % dels serveis a mida.
- Sense exclusivitat. Treballaràs per zones, i cada client és de qui el registri primer.
- 100 % en remot, horari lliure; coordinació per correu. Et donem materials, mostres i suport.

Comerciales freelance a comisión (B2B) ? toda España, por zonas

Buscamos comerciales autónomos para vender servicios de licitaciones públicas a empresas: LicitaKit (licitaciones en España) y Oportunáfrica, Oportunamérica y Oportunasia (licitaciones internacionales con Banco Mundial, BID y otros).

- Castellano nativo. Para la zona de Cataluña, Baleares y Comunidad Valenciana, también catalán nativo.
- Experiencia en venta a empresas; valoramos que conozcas el sector de la construcción, la ingeniería o las licitaciones.
- 100 % comisión: 25 % de lo que pague cada cliente durante su primer año, y un 10 % de los servicios a medida.
- Sin exclusividad. Trabajarás por zonas, y cada cliente es de quien lo registre primero.
- 100 % remoto, horario libre; coordinación por email. Te damos materiales, muestras y apoyo.

Condicions que ofereix l'empresa

Horari: Horari lliure, 100 % en remot

Perspectiva de la feina: Sense exclusivitat. Treballaràs per zones, i cada client és de qui el registri primer.

Previsió d'incorporació: Immediat

Salari: A convenir

100 % comissió: 25 % del que pagui cada client durant el primer any, i un 10 % dels serveis a mida.

Idiomes

Català - C2 - Expert (Valorable)

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)

Professions de la feina

Agent comercial

Comercial

Representant/a comercial

Experiència laboral

No es requereix experiència professional

Empresa

Sector: Auditoria / Gestoria / Assesoria / Consultoria / Legal

Descripció: Ajudem pimes a trobar i preparar licitacions públiques a Catalunya, a la resta d'Espanya i a l'estranger (Oportunàfrica, Oportunamèrica i Oportunàsia): avisos diaris de licitacions, kits per licitar i per a subvencions, i serveis a mida.