

CONSULTOR/A SOLUCIONS IT 360°

Ref.196891 - 12/08/2025 - Comarca Gironès

Descripció de l'oferta

Oferim

Oportunitats de desenvolupament professional en una empresa en creixement.

Pla de carrera dins l'àrea comercial.

Formació contínua i accés a recursos d'aprenentatge.

Modalitat de treball presencial amb flexibilitat horària i divendres intensiu.

Salari fix competitiu més variable per compliment d'objectius.

Vehicle d'empresa, despeses de desplaçament, mòbil i portàtil a càrrec del nostre client.

Entorn de treball proper, col·laboratiu i estable.

Funcions i requisits de la vacant

Busquem un/a Consultor/a Comercial IT ? Solucions Tecnològiques 360° (Girona)

Vols treballar en una empresa referent i absolutament consolidada en el camp dels serveis tecnològics, amb més de 20 anys de presència a Girona, que es troba en ple procés d'expansió i aporta un portafoli de solucions integrals per a les PIMES? Degut al seu procés d'expansió i amb la intenció de reforçar la fidelització i el creixement en xifra de negoci de la seva base de clients, estem cercant un/a Consultor/a Comercial IT pel seu equip de vendes.

Reportant a Direcció Comercial, et coordinaràs amb la resta de l'equip del departament, l'àrea tècnica, administració i màrqueting.

T'ocuparàs de fidelitzar i desenvolupar el negoci amb la cartera de clients actius, identificant noves necessitats en programari, sistemes, ciberseguretat i hardware i impulsant nous projectes tecnològics adaptats a cada client.

Les teves responsabilitats inclouran:

Gestionar activament una cartera de clients existents amb enfocament consultiu.

Detectar noves oportunitats de venda creuada en serveis IT (software, sistemes, ciberseguretat, hardware i serveis gestionats).

Realitzar visites comercials (presencials i virtuals) a empreses del territori català (especialment del Nord de Catalunya).

Preparar i presentar propostes comercials adaptades a les necessitats de cada client.

Coordinar-te amb els equips tècnics per garantir un servei eficient.

Participar en reunions d'equip, fer seguiment d'objectius i utilitzar eines CRM.

Mantenir un bon coneixement del catàleg de serveis i seguir una formació contínua.

Què busquem?

Ens agradaria que:

Tinguis formació en Enginyeria, Informàtica, ADE o similar.

Comptis amb coneixements en gestió de serveis tecnològics, tant en empreses que consumeixen aquests serveis com en empreses que els ofereixen.

Tinguis entre 3 i 5 anys d'experiència en vendes consultives de solucions IT, preferiblement en segment B2B.

Dominis català i castellà a nivell professional. Si a més tens un bon nivell d'anglès, ho valorarem molt positivament.

Disposis de permís de conduir i tinguis disponibilitat a desplaçar-te pel territori català.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Modalitat de treball presencial amb flexibilitat horària i divendres intensiu.

Perspectiva de la feina: Entorn de treball proper, col·laboratiu i estable.

Salari: 33000€

El salari es negociable

El sou és aproximatiu fix+variables

Altres dades a destacar: Vehicle d'empresa, despeses de desplaçament, mòbil i portàtil a càrrec també de l'empresa.

Estudis

És valorable	Grau amb titulació Enginyeria Informàtica
	Enginyeria Tècnica amb titulació Informàtica de Sistemes

Idiomes

Català - C2 - Expert (Imprescindible)
Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)
Anglès - B1 - Intermedi (Valorable)

Professions de la feina

Administrador/a de sistemes informàtics

Informàtic/a

Operador/a de sistemes informàtics

Experiència laboral

És valorable

Busquem que :

Tinguis formació en Enginyeria, Informàtica, ADE o similar.

Comptis amb coneixements en gestió de serveis tecnològics, tant en empreses que consumeixen aquests serveis com en empreses que els ofereixen.

Tinguis entre 3 i 5 anys d'experiència en vendes consultives de solucions IT, preferiblement en segment B2B.

Dominis català i castellà a nivell professional. Si a més tens un bon nivell d'anglès, ho valorarem molt positivament.

Disposis de permís de conduir i tinguis disponibilitat a desplaçar-te pel territori català.

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 3 anys

Carnets

B

Empresa

Empresa: Mgroup Consultoria en RRHH

Sector: Auditoria / Gestoria / Assesoria / Consultoria / Legal

Descripció: Consultoria en RRHH