

Content manager Responsable de vendes i creació de contingut

Ref.187653 - 04/05/2024 - Comarca Garraf

Descripció de l'oferta

Empresa familiar que es dedica a la importació i exportació de minerals. Actualment, estan a la recerca de la persona responsable de vendes i promocions amb la voluntat de fer equip permanent.

Funcions i requisits de la vacant

Tasques a realitzar

Recerca i captació de nous clients.

Enviament de butlletí mensual i seguiments.

Servei al client presencialment, per correu i telèfon.

Processar vendes amb la realització de paqueteria i enviament. Puntualment, possible carrega de pes.

Facturació i classificació de documents administratius.

Actualitzar estoc del material a la pàgina web.

Disseny i maquetació de contingut digital.

Actualització de xarxes socials i crear promocions puntuals.

Requisits i perfil professionals

Experiència en vendes nacionals i internacionals, de manera presencial i virtual.

Capacitat d'organització i autonomia en la gestió de projectes.

Capacitat d'expressar-se i redactar en català, castellà i anglès.

Coneixement en programari: Excel, Word, Mailchimp i Photoshop o similar.

Persona ordenada, proactiva, comunicativa i amb aptituds per treballar en equip.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada parcial

Horari: 10-14

Perspectiva de la feina: indefinit

Previsió d'incorporació: 1 mes

Salari: 934,50 € bruts en 12 pagues (inclusió de pagues extres prorratejades).

Altres dades a destacar: Es valoren candidatures freelance/autònoms.

Estudis

És valorable

Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses

Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Màrqueting i publicitat

Diplomatura amb titulació Ciències Empresarials

Llicenciat amb titulació Administració i Direcció d'Empreses

Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting

Idiomes

Català - B2 - Avançat (Valorable)
Castellà - B2 - Avançat (Valorable)
Anglès - B1 - Intermedi (Valorable)
Francès - A2 - Elemental (Valorable)

Professions de la feina

Operari/ària del departament de logística

Responsable comercial

Tècnic/a en màrqueting/Publicista

Experiència laboral

És valorable

Requisits i perfil professionals

Experiència en vendes nacionals i internacionals, de manera presencial i virtual.

Capacitat d'organització i autonomia en la gestió de projectes.

Capacitat d'expressar-se i redactar en català, castellà i anglès.

Coneixement en programari: Excel, Word, Mailchimp i Photoshop o similar.

Persona ordenada, proactiva, comunicativa i amb aptituds per treballar en equip.

Es valora

Coneixement i sensibilitat pel món dels minerals.

Coneixements de la plataforma Ecommerce o similar.

Experiència en venda B2B.

Coneixements de francès.

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 5 anys

Empresa

Sector: Comerç

Descripció: Empresa familiar que es dedica a la importació i exportació de minerals .