

Delegada/o Comercial SYNERGIE LLEIDA

Ref.183664 - 08/09/2023 - Lleida (Lleida)

Descripció de l'oferta

¿Buscas una oportunidad en el sector de los RRHH? ¿Te apasiona la Gestión de personal, trato con las personas y el área Comercial? ¡No te lo pienses más, en Synergie Lleida te estamos esperando!

Funcions i requisits de la vacant

En Synergie la inclusión y la diversidad forman parte de nuestra cultura, seleccionamos a lxs mejores candidatxs, con independencia de su edad, sexo, raza y capacidades, por lo que nuestras ofertas engloban a tod@s los colectivos sin excepción. ¡No te autodescartes, queremos conocerte!

Si te gusta el trato directo con las personas, no te lo pienses más, tendrás la posibilidad de establecer vínculos de confianza y estar en contacto con los interlocutores responsables de RRHH de nuestras empresas colaboradoras. Podrás poner en práctica tus dotes de negociación, intercambiar opiniones y solicitar la documentación necesaria laboral/PRL para que puedas formalizar propuestas a medida según sus necesidades e iniciar la colaboración profesional.

Tendrás la posibilidad de prospectar, investigar y conocer todo el tejido empresarial de tu zona demográfica de influencia. Así como libertad total para organizarte, planificarte, concertar visitas a empresas potenciales e incluso visitar sin cita, ¡Hay miles de oportunidades esperándote!

Podrás participar en campañas de marketing y telemarketing de carácter local, así como asistir a todos los Networkings que consideres oportunos para seguir creciendo y tener repercusión en tu zona.

Si también eres una persona analítica, tendrás las herramientas necesarias para analizar tu mercado de referencia, actividad por sectores y la competencia para prepararte una buena estrategia comercial.

El trabajo por objetivos engancha, ¡lo sabemos de primera mano! Si opinas lo mismo y eres un profesional que siempre quiere ir a más, que se motiva a si mismo por seguir avanzando ferozmente y que vive al máximo su día a día, ¡Este es tu ambiente de trabajo! Nuestro entorno desprende dinamismo, energía y vitalidad.

Si las ventas y todo el entorno comercial es tu vocación, queremos conocerte indiferentemente de si aportas experiencia o no dentro del sector de RRHH, ¡Tu perfil y recorrido comercial te avala! Sabemos que puedes aprender perfectamente cualquier producto o servicio para su venta. Por ello, además de la formación inicial, onboarding y conocimiento de nuestros servicios (trabajo temporal, selección, formación, outsourcing y consultoría), también estarás en constante formación dentro de la compañía y podrás seguir creciendo en nuestro sector de RRHH.

Si te motiva inspirar, guiar y liderar, tendrás un equipo de Consultorxs de selección a tu cargo que te seguirán hasta el final. ¡Te están esperando con los brazos abiertos!

¿Qué creemos que necesitas para triunfar?

Para triunfar en la posición creemos que es importante poder residir en Lleida ciudad o cercanía, ya que será tu zona de influencia y donde está ubicada la oficina. Residir y conocer la zona te ayudará a adaptarte rápidamente por el conocimiento previo que ya puedes aportar.

Disponer de cierta experiencia previa en el ámbito comercial realizando funciones similares a las detalladas anteriormente, te ayudará a poder adaptarte más rápidamente en la posición y seguir logrando éxitos.

Haber gestionado equipos previamente o tener dotes de liderazgo te permitirá seguir creciendo personal y profesionalmente, hacer crecer a tu equipo, así como a tu oficina.

Esta posición también tiene puntos imprescindibles, como disponer de carnet de coche, sino sería prácticamente inviable poder desarrollar bien tus funciones.

¿Quieres saber qué te ofrecemos?

Tendrás entre 28 y 31 días laborables (¡hábiles!) de vacaciones a escoger con total flexibilidad en el cómputo anual. Asimismo, el día de tu cumpleaños olvídate de trabajar ¡Siempre lo tendrás festivo asegurado!

Tendrás la posibilidad de realizar una tarde libre a la semana, flexibilizando la recuperación de esas horas durante la misma semana.

Si estás interesado/a en tener cobertura de seguro médico, Synergie cuenta con una póliza con interesantes beneficios.

¿Tienes hijos menores de 3 años y van a la Escuela Infantil? Contarás con bono guardería.

Si llegado el momento, además te interesa tener un cambio de puesto dentro de Synergie, ¡Conocerás de primera mano todos los puestos vacantes que vayan surgiendo, ya sea a nivel vertical como horizontal!

Somos una empresa que confiamos en el talento de nuestros empleados y es por eso que todos nuestros proyectos son de carácter estable en el tiempo. Tu jornada laboral será completa de Lunes a Viernes en horario partido de 9h a 14h y de 15h a 18h. Asimismo, contamos con flexibilidad horaria entrada/salida entre 08.30h y 09.30 a 17.30h y 18.30h.

La retribución está compuesta de un salario fijo + variable sobre resultados mensuales.

Dispondrás de todas las herramientas profesionales necesarias para llevar a cabo satisfactoriamente tu día a día, móvil, portátil y vehículo de empresa.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: 9.00h a 18.00h (1h descanso/comida)

Perspectiva de la feina: Estable

Previsió d'incorporació: Immediat

Estudis

És valorable

- Grau amb titulació Relacions Laborals
- Grau amb titulació Psicologia
- Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses

Idiomes

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)

Professions de la feina

Administratiu/va comercial

Comercial de RRHH

Responsable comercial

Experiència laboral

És valorable

Muy valorable experiencia previa en el área Comercial, Gestión de personal y en Trabajo Temporal.

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 3 anys

Carnets

B

Empresa

Empresa: SYNERGIE TT ETT SA

Sector: Recursos humans: consultoria - ETT

Descripció: Empresa de Trabajo Temporal