EL PORTAL CATALÀ DE LA FEINA

infofeina

Director/a Comercial Internacional

Ref.205489 - 26/11/2026 - Província Girona

Funcions i requisits de la vacant

Vols assumir un projecte estratègic amb impacte internacional dins d'una empresa industrial sòlida i en creixement?

Per a una companyia referent del sector metal·lúrgic, busquem un/a Director/a Comercial amb perfil tècnic que lideri el desenvolupament de negoci en els mercats internacionals. Reportant directament a Direcció General, la persona incorporada tindrà la responsabilitat de dissenyar i executar el pla comercial de l'empresa, reforçar la presència en els mercats actuals i impulsar noves oportunitats de negoci, actuant com a nexe entre els clients i els equips tècnics interns.

Principals responsabilitats:

- Liderar l'estratègia de desenvolupament comercial en els mercats internacionals.
- Detectar noves oportunitats de negoci i establir relacions comercials sòlides amb clients i distribuïdors.
- Gestionar i potenciar la cartera de clients existents, assegurant-ne la fidelització i el creixement.
- Elaborar i presentar propostes tècniques i comercials adaptades a les necessitats dels clients.
- Participar en negociacions estratègiques i en la definició de polítiques comercials.
- Coordinar-se amb els departaments d'enginyeria, producció i qualitat per garantir la correcta execució dels projectes.
- Fer el seguiment dels indicadors comercials i de l'evolució dels diferents mercats.
- Representar l'empresa en visites comercials, fires i esdeveniments internacionals.

Es requereix:

- Experiència consolidada en funcions comercials dins d'entorns industrials o metal·lúrgics.
- Capacitat per interpretar requisits tècnics i aportar valor als clients des d'una perspectiva consultiva.
- Disponibilitat per viatjar de manera habitual a escala internacional.
- Perfil amb iniciativa, orientació al negoci i habilitats de negociació.

S'ofereix:

- Incorporació a una empresa amb una trajectòria consolidada i projectes d'alt valor afegit.
- Posició estratègica amb autonomia i capacitat d'influència en el creixement de la companyia.
- Entorn internacional i alt nivell de relació amb clients i mercats.
- Franja salarial d'entre 60.000 € i 85.000 € b/a, ajustable segons el grau d'experiència prèvia en direcció comercial internacional.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Flexible.

Perspectiva de la feina: Incorporació a una empresa amb una

trajectòria consolidada i projectes d'alt valor afegit.

Previsió d'incorporació: Immediat

Salari: Franja salarial d'entre 60.000 € i 85.000 € b/a.

Ajustable segons el grau d'experiència prèvia en direcció comercial internacional.

Altres dades a destacar: - Imprescindible formació en enginyeria (industrial, electrònica, mecànica o afins) o experiència mínima de 10 anys en el sector de la maquinària.

Estudis

És imprescindible	Enginyeria Tècnica amb titulació Industrial Mecànica
	Enginyeria Superior amb titulació Enginyeria

Idiomes

Català - B2 - Avançat (Valorable)

Castellà - C1 - Funcional (Imprescindible)

Anglès - C1 - Funcional (Imprescindible)

Francès - C1 - Funcional (Valorable)

Professions de la feina

Adjunt/a a Direcció Comercial

Comercial internacional

Experiència laboral

És imprescindible	- Experiència prèvia de cinc anys en posicions com Area Manager, Responsable o Director/a en entorns de maquinària.
	Nivell d'experiència: Cap de departament
	Anys d'experiència: Entre 5 i 10 anys

Carnets

B

Empresa

Empresa: Etalentum Selecció

Sector: Recursos humans: selecció de personal ? headhunting

Descripció: Etalentum és una consultora especialitzada en la selecció de càrrecs intermedis, perfils directius i professionals altament qualificats que actua com a aliat estratègic per a les empreses que necessiten enfortir el seu equip humà.