

Director/a Tècnic/a Comercial de Pinsos (Nutrició animal granja)

Ref.200211 - 26/04/2026 - Província Girona

Funcions i requisits de la vacant

Descripció:

Busquem un/a Director/a Tècnic/a Comercial per liderar l'estratègia comercial i tècnica de la línia de fabricació de pinsos per a animals de granja dins d'una empresa familiar consolidada del sector agroalimentari. Aquesta és una posició clau amb impacte directe en el creixement i la rendibilitat del negoci, amb una clara orientació a la innovació i el desenvolupament de nous productes.

Què faràs:

Definir i executar, conjuntament amb Gerència, l'estratègia comercial i tècnica de la línia de pinsos.

Identificar i aprofitar noves oportunitats de creixement, nous segments i productes.

Dirigir, formar i motivar un equip comercial, establir objectius i fer seguiment del seu rendiment.

Liderar projectes d'I+D+I i innovació en nutrició animal.

Impulsar accions de màrqueting i posicionament per millorar la satisfacció i fidelització dels clients.

Participar activament en el Comitè de Direcció i garantir el compliment de la normativa interna de seguretat i salut laboral.

Què busquem:

Formació: Grau en Veterinària, Nutrició Animal, Enginyeria Agroalimentària, Producció Animal o similars.

Experiència: Mínim 5 anys d'experiència en vendes i mínim 3 anys dirigint equips comercials. Es valorarà experiència prèvia en el sector de pinsos o nutrició animal.

Competències: Lideratge, orientació a resultats, capacitat analítica, habilitats comunicatives i de negociació.

Idiomes: Català i castellà (imprescindible). Es valorarà anglès i francès.

Oferim:

Posició estratègica amb impacte directe en el negoci.

Projecte estable amb oportunitats de creixement professional.

Autonomia i participació en decisions clau de l'empresa.

Retribució competitiva: entre 40.000 i 60.000 € bruts anuals segons experiència.

Entorn professional proper i col·laboratiu.

Si vols formar part d'un projecte amb futur i impacte real en el sector, no dubtis a aplicar!

Condicions que ofereix l'empresa

Horari: De 8:00 a 17:00 amb descans d'una hora al migdia

Perspectiva de la feina: Posició estratègica i d'impacte directe

Previsió d'incorporació: 1 mes

Salari: Retribució competitiva d'entre 40.000 i 60.000 bruts anuals segons experiència

Estudis

És valorable Grau amb titulació Enginyeria Alimentària
Llicenciat amb titulació Veterinària

Idiomes

Català - B2 - Avançat (Imprescindible)
Castellà - B2 - Avançat (Imprescindible)
Anglès - B1 - Intermedi (Valorable)
Francès - B1 - Intermedi (Valorable)

Professions de la feina

Responsable comercial
Responsable Compres i Aprovisionaments

Experiència laboral

És imprescindible Mínim 5 anys d'experiència en vendes
Mínim 3 anys dirigint equips comercials
Valorable experiència en el sector de pinsos o nutrició animal
Nivell d'experiència: Direcció / Gerència
Anys d'experiència: 3 anys

Carnets

B
El vehicle propi es valorable

Empresa

NUTREX PINSOS SL

Sector: Indústria d'Alimentació

Descripció: Fundada l'any 1966, Nutrex és actualment una de les empreses capdavanteres en innovació nutricional, especialitzades en alimentació animal.

Respirem passió diària pel que fem i per aconseguir els objectius de producció dels nostres clients.

A Nutrex fem pinso per l'alimentació animal, consultoria i assistència tècnica a ramaders, innovem en nutrició i intentem tancar el cercle mitjançant un projecte de distribució propi.

Tenim granges pròpies i integrades de pollets i arribem a consumidor final mitjançant marca pròpia.