

## Director/a comercial

Ref.199937 - 24/12/2025 - Comarca Alt Empordà

### Funcions i requisits de la vacant

---

Empresa líder a Espanya en la fabricació i comercialització de productes no alimentaris d'un sol ús per l'hostaleria i restauració.

Estem en recerca d'un Director Comercial amb experiència per formar part del nostre equip i contribuir al creixement i posicionament de la nostra marca.

Responsabilitats:

- Definir i implementar l'estratègia comercial a escala nacional.
- Dirigir i supervisar l'equip de vendes, establint objectius metes comercials.
- Supervisar el procés de negociació i tancament d'acords comercials claus.
- Col·laborar amb l'equip de màrqueting per dissenyar campanyes i estratègies que maximitzin la conversió i fidelització de clients.
- Gestionar i optimitzar el pressupost comercial, assegurant el compliment dels objectius establerts.
- Realitzar informes i presentacions periòdiques per l'alta direcció sobre l'estat de les vendes i previsions.

S'ofereix:

- Salari competitiu acord amb l'experiència.
- Oportunitats de desenvolupament professional i creixement dins de l'empresa.
- Formació contínua.
- Entorn dinàmic i en constant innovació.

### Condicions que ofereix l'empresa

---

**Jornada:** Jornada completa

**Horari:** Flexible

**Perspectiva de la feina:** Estable

### Estudis

---

És valorable                      Grau amb titulació    Administració i Direcció d'Empreses

Idiomes

---

- Castellà - B2 - Avançat (Imprescindible)
- Anglès - B2 - Avançat (Imprescindible)
- Francès - B2 - Avançat (Imprescindible)

Professions de la feina

---

Director/a comercial

Experiència laboral

---

- És imprescindible                      Es requereix un mínim de 2 anys d'experiència en un lloc similar.
  - Nivell d'experiència:    Cap de departament
  - Anys d'experiència:    2 anys

Carnets

---

B

Empresa

---

- Sector:                      Editorials / arts gràfiques
- Descripció:                Fabricació i distribució d'articles per a hostaleria