

ELECTROMECÀNIC PER SER COMERCIAL DE SUBMINISTRES ELÈCTRICS

Ref.198984 - 29/10/2025 - Comarca Garrotxa

Descripció de l'oferta

Empresa multinacional es vol posicionar a la garrotxa i ripollès, necessitem una persona mecànica que vulgui progressar.

Funcions i requisits de la vacant

Descripción del empleo:

Sobre la empresa

Empresa referente en el sector de suministros eléctricos, material industrial y soluciones técnicas, con una amplia trayectoria en el mercado y una red consolidada de delegaciones en Cataluña.

La compañía se caracteriza por:

Su apuesta por la innovación y las soluciones tecnológicas más avanzadas.

Una atención cercana y personalizada al cliente.

Un entorno de trabajo dinámico, estable y orientado al crecimiento profesional.

Una cultura basada en el desarrollo del talento interno, la colaboración y la mejora continua.

Descripción del puesto

Buscamos incorporar un Comercial de suministros eléctricos para la zona Garrotxa ? Ripollès, cuya misión principal será expandir la cartera de clientes y dar soporte a los actuales, ofreciendo un servicio de confianza y calidad.

El candidato/a se integrará en un equipo profesional con gran experiencia en el sector, con la oportunidad de crecer en un entorno donde la proactividad, la cercanía y el compromiso con el cliente son esenciales.

Responsabilidades

Prospección y captación de nuevos clientes en la zona asignada.

Fidelización y desarrollo de la cartera actual.

Gestión integral del ciclo de venta: asesoramiento, elaboración de presupuestos y seguimiento.

Promoción de productos y soluciones técnicas adaptadas a las necesidades de cada cliente.

Coordinación con el equipo de logística para asegurar un servicio puntual y de calidad.

Reporte de actividad comercial y resultados.

Requisitos

- Experiencia mínima de 1 año en ventas, preferiblemente en suministros eléctricos, ferretería industrial o sectores afines.
- Conocimientos en material eléctrico, soluciones técnicas o industrial.
- Orientación clara a resultados y habilidades de negociación.
- Excelentes dotes de comunicación y trato con el cliente.
- Capacidad de organización, autonomía y mentalidad proactiva.
- Carnet de conducir (B1) y disponibilidad para movilidad en la zona asignada.
- Se ofrece

- Incorporación a una empresa sólida, reconocida y en crecimiento.
- Muy buenas condiciones de trabajo, vehículo y móvil de empresa.
- Salario según valía + comisiones + incentivos atractivos.
- Estabilidad laboral y posibilidades de desarrollo profesional dentro de la compañía.
- Tipo de puesto: Jornada completa

Beneficios:

- Flexibilidad horaria
- Ubicación del trabajo: Teletrabajo híbrido en 17800 Olot, Girona provincia

Condicions que ofereix l'empresa

- Horari: 09 - 18
- Perspectiva de la feina: Feina estable, oportunitat per creixer
- Previsió d'incorporació: 1 mes
- Salari: 35000
- El salari es negociable

Coneixements necessaris

PLC

Professions de la feina

- Cap de taller
- Electromecànic/a industrial
- Electromecànic/a maquinària

Experiència laboral

És valorable	Requisitos
	Experiencia mínima de 1 año en ventas, preferiblemente en suministros eléctricos, ferretería industrial o sectores afines.
	Conocimientos en material eléctrico, soluciones técnicas o industrial.
	Orientación clara a resultados y habilidades de negociación.
	Excelentes dotes de comunicación y trato con el cliente.

Capacidad de organización, autonomía y mentalidad proactiva.

Carnet de conducir (B1) y disponibilidad para movilidad en la zona asignada.

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 1 any

Carnets

B

El vehicle propi es valorable

Empresa

Sector: Auditoria / Gestoria / Asesoría / Consultoría / Legal

Descripció: Selecció de personal. No som una ETT.