

Engineer International Technical Sales Manager

Ref.202655 - 25/05/2026 - Província Girona

Descripció de l'oferta

Empresa industrial amb forta presència internacional busca incorporar un/a Enginyer/a de Vendes Tècniques amb experiència en maquinària industrial i entorns metal·lúrgics.

La persona seleccionada combinarà coneixement tècnic, capacitat comercial i visió estratègica, amb projecció de creixement cap a la coordinació d'un equip comercial.

Funcions i requisits de la vacant

Empresa industrial amb forta presència internacional busca incorporar un/a Enginyer/a de Vendes Tècniques amb experiència en maquinària industrial i entorns metal·lúrgics.

La persona seleccionada combinarà coneixement tècnic, capacitat comercial i visió estratègica, amb projecció de creixement cap a la coordinació d'un equip comercial.

Funcions principals:

Gestió de vendes tècniques nacionals i internacionals.

Assessorament tècnic-comercial a clients industrials.

Detecció de necessitats i proposta de solucions adaptades.

Seguiment de projectes i oportunitats comercials.

Atenció a visites comercials i demostracions tècniques.

Coordinació amb equips interns tècnics i productius.

Participació en el desenvolupament comercial de mercats internacionals.

Evolució futura cap a funcions de lideratge i coordinació comercial.

Viatjar molt puntualment

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: dilluns a divendres

Perspectiva de la feina: Projecte de creixement en empresa consolidada

Salari: Retribució fixa entre 40.000€ i 50.000€ bruts anuals + variable segons objectius.

El salari es negociable

Altres dades a destacar: Incorporació estable en empresa industrial consolidada.

Projecte professional amb recorregut i possibilitats de creixement.

Entorn tècnic i internacional.

Estudis

És valorable

- Grau amb titulació Enginyeria Mecànica
- Grau amb titulació Enginyeria de Disseny Industrial i Desenvolupament del Producte
- Enginyeria Tècnica amb titulació Industrial Mecànica

Idiomes

- Català - C1 - Funcional (Imprescindible)
- Castellà - C1 - Funcional (Imprescindible)
- Anglès - B2 - Avançat (Imprescindible)

Professions de la feina

Enginyer/a de projectes
Enginyer/a Tècnic/a comercial

Experiència laboral

És imprescindible

Experiència o coneixements demostrables entorns de maquinària industrial

Molt valorable experiència prèvia en fabricants de maquinària industrial.

Nivell d'experiència: Cap de departament

Anys d'experiència: 5 anys

Carnets

B

El vehicle propi es valorable

Altres requeriments

Capacitat per desenvolupar venda consultiva tècnica.

Perfil orientat al client i a la resolució de problemes.

Disponibilitat per viatjar puntualment.

Domini de català, castellà i anglès.

Empresa

Empresa: ORGANIGRAMA

Sector: Recursos humans: selecció de personal ? headhunting

Descripció: A Organigrama som una empresa de selecció de personal amb més de 30 anys d'experiència connectant talent i empresa.

En inscriure't a aquesta oferta, el teu CV serà revisat pel nostre equip de consultors especialitzats, que valoraran la teva trajectòria professional, les teves motivacions i el teu potencial de creixement, així com l'encaix amb els requeriments específics del lloc de treball.

Al llarg de la nostra trajectòria hem avaluat més de 150.000 candidatures en més de 20.000 processos de selecció, sempre amb la voluntat de generar encaixos sòlids i coherents, vetllant tant per les necessitats de l'empresa com pel desenvolupament professional de cada candidat/a.

Si busques una nova oportunitat i vols que la teva candidatura sigui valorada amb criteri professional, rigor i mirada humana, a Organigrama t'hi acompanyem.