ENGINYER/A COMERCIAL JÚNIOR

Ref.205291 - 13/11/2026 - Província Girona

Funcions i requisits de la vacant

Des de Paul Marlex, col·laborem amb una empresa de l'Empordà fabricant de maquinària industrial del sector del metall, amb presència internacional i una llarga trajectòria al sector. Busquem un/a Sales Engineer per incorporar-se al seu equip comercial-tècnic i créixer dins d?un projecte sòlid i amb recorregut.

Quina serà la teva missió?

Seràs la connexió entre el client i el producte. Amb una base tècnica sòlida, aprendràs a identificar necessitats, proposar solucions i acompanyar el client al llarg del procés de venda, amb el suport d?un equip expert i formació de producte des del primer dia.

El teu dia a dia:

- Coneixeràs en profunditat el catàleg de maquinària i les seves aplicacions en entorns industrials reals.
- Donaràs suport tècnic al procés de venda nacional i internacional, preparant ofertes i fent-ne el seguiment.
- Detectaràs les necessitats dels clients i col·laboraràs en la definició de la solució tècnica més adequada.
- Participaràs en visites comercials, demostracions de maquinària i fires del sector.
- Mantindràs una interlocució fluida entre el client i els departaments interns al llarg del projecte.
- Registraràs i faràs el seguiment de l?activitat comercial a través de les eines de gestió de l?empresa (CRM).

Ets el/la candidat/a ideal si:

- Tens formació tècnica en enginyeria o especialitat industrial (mecànica, automatització, mecatrònica o similar).
- Comptes amb 2-4 anys d?experiència en entorns industrials o productius ? no cal experiència comercial prèvia.
- Tens capacitat per entendre processos productius i interpretar necessitats tècniques de client.
- Tens disponibilitat per viatjar de forma esporàdica, nacional i internacionalment.
- El teu nivell d?anglès és alt; el francès és molt valorable.
- Ets una persona curiosa, resolutiva, amb bona comunicació i ganes de créixer comercialment.

Què t?oferim?

- Contracte indefinit des del primer dia, amb incorporació estable i projecte a llarg termini.

- Salari base + incentius segons perfil i experiència. Oberts a perfils júniors amb ganes de desenvolupar-se en l'àmbit tècnic-comercial.

- Formació tècnica de producte i acompanyament comercial intern des del primer dia.

- Projecció professional real dins l?àrea comercial, amb un pla de desenvolupament adaptat al teu ritme de creixement.

- Participació en projectes internacionals en un entorn dinàmic i en constant evolució.

- Formar part d?un equip amb bon ambient de treball, cultura propera i familiar, on les persones són el centre del projecte.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Horari partit de dilluns a divendres

Perspectiva de la feina: Estabilitat i projecció

Previsió d'incorporació: Immediat

Salari
A convenir

Fix + variable, pla de carrera

Estudis

És valorable	Enginyeria Tècnica amb titulació Industrial Electrònica
	Enginyeria Tècnica amb titulació Industrial Mecànica
	Enginyeria Tècnica amb titulació Industrial

Idiomes

Català - C2 - Expert (Imprescindible)
Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)
Anglès - C2 - Expert (Imprescindible)
Francès - B2 - Avançat (Valorable)

Professions de la feina

Enginyer/a Tècnic/a comercial

Experiència laboral

És valorable	Valorable experiència en vendes tècniques, però no imprescindible.
	Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista
	Anys d'experiència: 6 mesos

Carnets

B

Empresa

Empresa: Paul Marlex

Sector: Auditoria / Gestoria / Assesoria / Consultoria / Legal

Descripció: Consultoria en RRHH especialitzada en la selecció de càrrecs intermitjos i directius