

Enginyer/a Tècnic/a comercial de maquinària industrial

Ref.204947 - 21/10/2026 - Comarca Alt Empordà

Descripció de l'oferta

Incorporació estable en una empresa industrial amb presència internacional.

Formació tècnica de producte i acompanyament per desenvolupar les competències comercials.

Pla de carrera dins de l'àrea de vendes tècniques, amb responsabilitats i autonomia progressives.

Una feina que combina coneixement tècnic, contacte amb clients i participació en projectes industrials.

Funcions i requisits de la vacant

Busquem una persona amb base tècnica industrial, facilitat per comunicar-se i interès per orientar la seva trajectòria cap a l'àrea comercial.

Empresa fabricant de maquinària industrial amb presència internacional incorpora un/a tècnic/a amb experiència en entorns industrials, preferentment del sector del metall, la maquinària o l'automatització.

No és imprescindible haver treballat en vendes, però sí tenir clar la orientació de la carrera professional. Busquem 'coneixements tècnics', orientació al client i potencial per créixer. L'empresa oferirà formació en producte, acompanyament comercial i un pla de carrera per assumir progressivament més autonomia.

La persona seleccionada s'incorporarà a l'equip per aprendre el funcionament i les aplicacions de la maquinària i participar progressivament en el procés de venda tècnica, tant nacional com internacional.

Les principals funcions seran:

- Entendre les necessitats i els processos productius dels clients per ajudar a definir la solució tècnica més adequada.
- Donar suport en l'assessorament tècnic i la gestió d'oportunitats comercials.
- Preparar ofertes i fer-ne el seguiment, en coordinació amb els equips tècnic i comercial.
- Participar en demostracions de maquinària, visites a clients i fires del sector.
- Mantenir una comunicació fluida amb els departaments interns durant el procés de venda.
- Registrar i actualitzar l'activitat comercial amb les eines de gestió de l'empresa.

La posició requereix disponibilitat per viatjar esporàdicament, a escala nacional i internacional.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada completa

Horari: dilluns - divendres

Perspectiva de la feina: Vacant estable i amb projecció professional

Salari: Salari base entre 30.000 € i 35.000 €, en funció de l'experiència i els coneixements.

Variables

Altres dades a destacar: L'empresa compta amb sala de descans i zona habilitada per dinar.

Estudis

És valorable

Grau amb titulació Enginyeria Mecànica

Enginyeria Tècnica amb titulació Industrial Mecànica

Enginyeria Tècnica amb titulació Industrial

Idiomes

Català - C1 - Funcional (Imprescindible)

Castellà - C1 - Funcional (Imprescindible)

Anglès - C1 - Funcional (Imprescindible)

Professions de la feina

Comercial de Maquinària Industrial

Enginyer/a Tècnic/a comercial

Sales manager

Experiència laboral

És imprescindible

Experiència orientativa d'entre 2 i 4 anys en funcions tècniques dins d'un entorn industrial o productiu.

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 3 anys

Carnets

B

Altres requeriments

- Capacitat per entendre processos industrials i necessitats tècniques.
- Bona capacitat comunicativa, facilitat per relacionar-se i orientació al client.
- Interès per aprendre i desenvolupar-se en la venda tècnica.
- Domini del català i el castellà, i bon nivell d'anglès per comunicar-se amb clients internacionals.
- Organització, responsabilitat, iniciativa i capacitat de treball en equip.

Empresa

Empresa: ORGANIGRAMA

Sector: Recursos humans: selecció de personal ? headhunting

Descripció: A Organigrama som una empresa de selecció de personal amb més de 30 anys d'experiència connectant talent i empresa.

En inscriure't a aquesta oferta, el teu CV serà revisat pel nostre equip de consultors especialitzats, que valoraran la teva trajectòria professional, les teves motivacions i el teu potencial de creixement, així com l'encaix amb els requeriments específics del lloc de treball.

Al llarg de la nostra trajectòria hem avaluat més de 150.000 candidatures en més de 20.000 processos de selecció, sempre

amb la voluntat de generar encaixos sòlids i coherents, vetllant tant per les necessitats de l'empresa com pel desenvolupament professional de cada candidat/a.

Si busques una nova oportunitat i vols que la teva candidatura sigui valorada amb criteri professional, rigor i mirada humana, a Organigrama t'hi acompanyem.