

## Gestió d'assessorament comercial d'assegurances

Ref.195379 - 27/05/2025 - Comarca Gironès

### Descripció de l'oferta

---

Si vols formar part d'un equip dinàmic, orientat al client i en constant evolució, aquesta és la teva oportunitat!

T'atreveixes a formar part del canvi en el món de les assegurances?

### Funcions i requisits de la vacant

---

Responsabilitats:

- Captació de nous clients: Identificar i contactar possibles clients, tant particulars com empreses, mitjançant estratègies comercials efectives.
- Assessorament personalitzat: Analitzar les necessitats dels clients per oferir solucions d'assegurances adaptades al seu perfil i circumstàncies.
- Gestió de la cartera de clients: Mantenir i fidelitzar els clients existents, fent un seguiment continu de les seves necessitats i oferint actualitzacions o millores en les seves pòlisses.
- Negociació i tancament de contractes: Presentar propostes comercials, resoldre dubtes i negociar les condicions de les pòlisses fins a arribar a un acord satisfactori.
- Promoció de productes especialitzats: Oferir assegurances per a nínxols de mercat amb condicions especials, explicant els beneficis i cobertures que distingeixen aquestes opcions.
- Compliment d'objectius comercials: Treballar per assolir o superar les fites establertes, tant en termes de vendes com de fidelització de clients.
- Gestió administrativa de pòlisses: Tramitar altes, renovacions, modificacions i cancel·lacions, assegurant-se que la documentació estigui completa i actualitzada.

Requisits

- Experiència en vendes (es valorarà la comercialització de productes per a empreses, en entitats financeres o sector assegurances).
- Experiència en gestió telefònica i campanyes telefòniques.
- Coneixement en diversos rams d'assegurances (vehicles, llars, comunitats, responsabilitat civil, etc.).
- Informàtica a nivell d'usuari.
- Forta vocació comercial.
- Caràcter emprenedor i disciplinat.
- Habilitats de comunicació i negociació.
- Es valorarà el coneixement de català i anglès.
- Es valoraran especialment els coneixements de VisualSeg o Elevia.

### Condicions que ofereix l'empresa

---

**Jornada:** Jornada intensiva



8-15

**Perspectiva de la feina:** feina estable amb un gran ambient de treball

**Previsió d'incorporació:** Immediat

## Estudis

---

És valorable Certificats Professionals amb titulació Mediació d'assegurances i reassegurances privades i activitats auxiliars (ADGN0210)

## Idiomes

---

Català - B2 - Avançat (Valorable)

Castellà - B2 - Avançat (Valorable)

## Professions de la feina

---

Assessor/a d'assegurances

Comercial

## Experiència laboral

---

És valorable Es valorarà experiència en el Sector.

**Nivell d'experiència:** Tècnic / Especialista

**Anys d'experiència:** 2 anys

## Empresa

---

**Sector:** Assegurances

**Descripció:** Som una corredoria d'assegurances.