

## Gestor/a Comercial Oficina - Empreses

Ref.200842 - 08/04/2026 - Girona (Girona)

### Descripció de l'oferta

---

Incorporació a un equip comercial amb rol 100% d'oficina, gestionant clients i cartera pròpia.

Responsabilitat sobre la perspectiva de nous clients i seguiment comercial de la cartera existent.

Horari estable de dilluns a divendres, de 9h a 18h.

Salari competitiu: 24.640 € fix + 3.960 € variable anual.

Beneficis addicionals: tiquet restaurant diari des del primer dia + mútua de salut a partir dels 12 mesos.

Entorn professional amb objectius clars i possibilitat de desenvolupament dins de l'àrea comercial.

### Funcions i requisits de la vacant

---

Busquem un/a Gestor/a Comercial Oficina amb experiència en venda interna per incorporar-se a l'equip comercial, gestionant la comercialització de productes i serveis dirigits a empreses.

La persona seleccionada treballarà des d'oficina, desenvolupant tasques de prospecció, captació i fidelització de clients, així com el seguiment comercial de la cartera assignada.

Funcions principals:

- Fidelització de clients: Seguiment i Renovació de condicions
- Resolució d'incidències bàsiques
- Prospecció telefònica de clients i nous clients (empreses i professionals).
- Tramitació d'altres.
- Revisió de documentació (CIF, solvència, etc.)
- Coordinació amb riscos/crèdit
- Presentació d'ofertes i negociació de condicions.
- Gestió i manteniment de cartera activa.
- Seguiment de clients i detecció d'oportunitats de creixement.
- Tramitació d'altres i coordinació administrativa vinculada a la venda.
- Compliment d'objectius comercials.

### Condicions que ofereix l'empresa

---

**Jornada:** Jornada completa

**Horari:** Dilluns a divendres de 9h a 18h.

**Perspectiva de la feina:** Estable

**Salari:** Salari fix: 24.640 € bruts anuals (base + complement fix) + Variable: Fins a 3.960 € anuals per objectius (millorable).

Tiquet restaurant diari des del primer dia + Mútua de salut a partir dels 12 mesos.

Altres dades a destacar:

Projecte estable dins d'un entorn comercial professionalitzat, amb objectius clars, sistema d'incentius definit i possibilitat de desenvolupament dins l'àrea comercial.

Si busques un rol 100% d'oficina, orientat a venda consultiva i gestió de clients, aquesta és la teva oportunitat.

EL LLOC DE TREBALL ÉS IDEAL PER UNA PERSONA QUE VISQUI A GIRONA CIUTAT, PERÒ NO EXCLOUREM A CANDIDATURES AMB RESIDÈNCIA A LES RODALIES PROPERES.

## Estudis

---

És valorable Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Administració  
Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç internacional

## Idiomes

---

Català - C1 - Funcional (Imprescindible)  
Castellà - C1 - Funcional (Imprescindible)

## Professions de la feina

---

Comercial Backoffice  
Comercial oficina  
Customer service

## Experiència laboral

---

És imprescindible Experiència en venda telefònica o atenció comercial  
**Nivell d'experiència:** Tècnic / Especialista  
**Anys d'experiència:** 2 anys

## Altres requeriments

---

Orientació a objectius  
  
Bon maneig d'Excel/CRM  
  
Capacitat de negociació

## Empresa

---

**Empresa:** ORGANIGRAMA  
**Sector:** Recursos humans: selecció de personal ? headhunting  
**Descripció:** Organigrama SLU: recursos humans, selecció de personal, formació empresarial, psicologia industrial.

L'equip de consultors experts en selecció de personal d'Organigrama disposem d'una àmplia i sòlida experiència en serveis de recursos humans per a empreses de primer nivell de tot tipus de sectors. Ens avalen els trenta anys d'experiència, durant el quals hem avaluat més de 100.000 candidats per a més de 10.000 processos de selecció.