

GESTOR/A DE BANCA PERSONAL (PROVÍNCIA DE GIRONA)

Ref.188900 - 15/05/2024 - Província Girona

Descripció de l'oferta

Som un banc diferent, obert 24 hores al dia, 365 dies l'any, amb llibertat d'accés. Entendre les necessitats dels clients, les il·lusions i els objectius de cada persona i donar el millor assessorament per fer-les realitat és la nostra feina.

- ? El suport del banc espanyol més solvent i amb una experiència de més de 40 anys assessorant als seus clients.
- ? Una àmplia gamma de productes i serveis bancaris, capaços de respondre a qualsevol exigència i necessitat dels clients.
- ? Ambició pla de carrera professional.
- ? Ampli suport en comunicació, tecnologia i eines pel desenvolupament de la teva activitat.
- ? Més de 100 hores anuals de formació impartides de manera permanent i individualitzada permetent-te obtenir la certificació professional exigida per la MiFIDII.
- Acompanyament d'altres assessors financers.

Funcions i requisits de la vacant

Busquem un professional que sigui el referent de totes les necessitats bancàries dels clients, coneixent les seves exigències i establint una relació professional i de confiança.

La persona seleccionada esdevindrà un expert gestor de banca personal que construirà el seu projecte professional en el sector de la banca.

Serà un professional lliure, que treballarà en un entorn dinàmic i flexible i formarà part d'un equip on es comparteixen experiències.

La persona seleccionada posarà a disposició dels seus clients la seva experiència per afrontar tots els aspectes relacionats amb la gestió dels seus recursos financers, donant resposta a totes les seves necessitats, des de la liquiditat fins a l'estalvi, passant per la compra de l'habitatge o la jubilació.

Condicions que ofereix l'empresa

Horari: Total llibertat d'horaris

Perspectiva de la feina: Feina amb estabilitat i llibertat d'horaris

Salari: segons objectius

Altres dades a destacar: ? El suport del banc espanyol més solvent i amb una experiència de més de 36 anys assessorant als seus clients.
? Una àmplia gamma de productes i serveis bancaris, capaços de respondre a qualsevol exigència i necessitat dels clients.
? Ambició pla de carrera professional.
? Ampli suport en comunicació, tecnologia i eines pel desenvolupament de la teva activitat.
? Més de 100 hores anuals de formació impartides de manera permanent i individualitzada permetent-te obtenir la certificació professional exigida per la MiFIDII.

IMPORTANT:

Tots els currículums rebuts s'enviaran directament al banc, que serà la que es posarà en contacte amb els candidats que

encaixin en el perfil que busquem. Seria important que l'actualitzis així l'empresa podrà valorar millor el teu perfil.

Estudis

És valorable

Llicenciat amb titulació Altres
Diplomatura amb titulació Altres
Certificats Professionals amb titulació Empleat/ada de gestió financera d'empreses (ADGF60)
Certificats Professionals amb titulació Administratiu/iva d'entitats financeres (ADGF10)
Certificats Professionals amb titulació Comercialització i administració de productes i serveis financers (ADGN0208)
Grau amb titulació Economia
Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses
Llicenciat amb titulació Economia
Llicenciat amb titulació Administració i Direcció d'Empreses
Diplomatura amb titulació Ciències Empresarials

Idiomes

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)
Català - C2 - Expert (Imprescindible)

Professions de la feina

Comercial finances
Director/a d'oficina comercial banca
Empleat/ada de banca i institucions financeres

Experiència laboral

És valorable

Valorem experiència dins el sector financer.
Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista
Anys d'experiència: 1 any

Carnets

B
El vehicle propi es valorable

Altres requeriments

Es valorarà certificació oficial CNMV
Formació preferiblement universitària
Busquem persones amb una clara orientació al client i fort esperit empresarial.
Residir a la província de Girona

Empresa

Sector: Finances / banca / inversions

Descripció: Som un banc diferent, obert 24 hores al dia, 365 dies l'any, amb llibertat d'accés. Entendre les necessitats dels clients, les il·lusions i els objectius de cada persona i donar el millor assessorament per fer-les realitat és la nostra feina.