

GESTOR/A DE PUNT DE VENDA OFF TRADE (SECTOR BEGUDES)

Ref.204910 - 20/10/2026 - Província Girona

Funcions i requisits de la vacant

Des de Paul Marlex col·laborem amb una empresa del sector de les begudes que busca incorporar a un/a gestor/a de punt de venda amb habilitats per generar negoci als diferents punts de venda de Catalunya, maximitzar la visibilitat de la marca, assegurar la presència del portafoli als punts de venda del canal de gran distribució i retail.

Quina seria la teva missió a l'empresa?

La persona seleccionada formarà part de l'equip comercial i reportarà al director del departament. S'encarregarà de dur a terme les següents tasques de manera autònoma i en col·laboració amb altres departaments:

- Planificarà i executarà les rutes comercials estratègiques per cobrir el territori assignat.
- Garantitzarà el 100% de la presència del portafoli acordat, evitarà l'esgotament d'estoc, controlarà la rotació (FIFO) i optimitzarà el facing en posicions d'alt impacte visual.
- Negociarà en el punt de venda segons ubicacions amb encarregats i responsables.
- Introduirà i desenvoluparà la marca en franquícies, així com també donant suport a la Direcció OFF Trade en negocis clau.
- Col·locarà material promocional (PLV), verificarà preus de venda i implementarà les campanyes comercials definitives.
- Registrarà l'activitat diària, KPIs i informarà de la competència a través de l'aplicació interna.

Què s'ofereix?

- Empresa consolidada amb contracte indefinit.
- Incorporació a un projecte en creixement amb possibilitat d'agafar més responsabilitats a nivell de gestió directa de clients.
- Vehicle d'empresa, eines de treball i retribució competitiva (fix + variable).

- Treballar amb un producte de qualitat i de proximitat.
- Ambient estable, proper, organitzatiu i rigorós.
- Horari flexible.

Ets el/la candidat/a ideal si...

- Tens experiència prèvia com a GPV o gestor comercial en el canal OFF Trade i/o canal HORECA.
- Disposes d'una alta capacitat de negociació, ets proactiu/va i estàs orientat/da a objectius.
- Domines eines digitals de reporting i eines de ofimàtica.
- Disposes de carnet de conduir B en vigor.
- Tens disponibilitat per seguir una ruta en diferents punts de Catalunya.
- Resideixes idealment a Girona o Barcelona.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Horari flexible de dilluns a divendres

Perspectiva de la feina: Pla de carrera i estabilitat

Previsió d'incorporació: Immediat

Adonar venir

Fix+variable

Estudis

És valorable

Grau amb titulació Economia

Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses

Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting

Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting

Idiomes

Català - C2 - Expert (Imprescindible)

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)

Professions de la feina

Comercial

Experiència laboral

És valorable Experiència en vendes en canal Horeca, Off trade, Sector alimentació, etc.

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 2 anys

Carnets

B

Empresa

Empresa: Paul Marlex

Sector: Auditoria / Gestoria / Asesoría / Consultoria / Legal

Descripció: Consultoria en RRHH especialitzada en la selecció de càrrecs intermitjos i directius