EL PORTAL CATALÀ DE LA FEINA

infofeina

INSIDE SALES (B2B PRODUCTE TÈCNIC)

Ref.205124 - 03/11/2026 - Província Girona

Funcions i requisits de la vacant

Des de Paul Marlex, col·laborem amb una empresa industrial especialitzada en maquinària i components per a la indústria química i el tractament d'aigües de Girona que actualment busca incorporar un/a Comercial pel seu departament de vendes internes.

Quina seria la teva missió a l?empresa?

Si ets la persona seleccionada t?encarregaràs de les següents funcions:

? Gestionaràs i fidelitzaràs una cartera de clients industrials, assegurant el seguiment de pressupostos, comandes, lliuraments i incidències.

? Detectaràs i aprofitaràs oportunitats comercials dins la cartera assignada, ampliant el ventall de productes i serveis oferts a cada client.

? Buscaràs activament nous clients potencials des de l'oficina, a través de bases de dades, telèfon i canals digitals.

? Mantindràs actualitzat el CRM (C4C/SAP) amb tota la informació rellevant de clients, ofertes i activitat comercial.

? Participaràs en formacions internes sobre producte per poder assessorar els clients amb criteri tècnic.

Ets el/la candidat/a ideal si...

? Disposes de formació universitària o cicle en Administració, Relacions Públiques o similar.

? Comptes amb 2 o més anys d'experiència en vendes internes o atenció comercial en un sector tècnic i/o industrial.

? Tens orientació clara al client i als resultats, amb iniciativa comercial des del back office.

? Maneges amb fluïdesa eines digitals com CRM, ERP i Office.

? Tens interès per entendre producte tècnic del sector industrial i capacitat per aprendre-ho de manera autònoma.

Què s?ofereix?

? Incorporació a una empresa industrial consolidada i referent en el seu sector, amb seu a Girona.

? Sou competitiu fix + variable amb bonificació trimestral en funció dels objectius.

? Horari de 8h a 17h i jornada intensiva durant l'estiu.

? Formació contínua sobre producte i acompanyament per part de la responsable del departament.

? Estabilitat i creixement professional dins d'un equip comercial en expansió.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Dilluns a dijous de 8:00 a 17:00 i divendres intensiu

Perspectiva de la feina: Estabilitat

Previsió d'incorporació:

Immediat

Adonivenir

Projecció

Estudis

És valorable	FP II amb titulació Administratiu i Comercial
	Grau amb titulació Publicitat i Relacions públiques
	Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses
	Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting

Idiomes

Català - B2 - Avançat (Imprescindible)

Castellà - B2 - Avançat (Imprescindible)

Anglès - B1 - Intermedi (Valorable)

Coneixements necessaris

CRM ERP Office

Professions de la feina

Comercial

Comercial Backoffice

Experiència laboral

És valorable	Comptes amb 2 o més anys d'experiència en vendes internes o atenció comercial en un sector tècnic i/o industrial.
	Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista
	Anys d'experiència: 2 anys

Empresa

Empresa: Paul Marlex

Sector: Auditoria / Gestoria / Assesoria / Consultoria / Legal

Descripció: Consultoria en RRHH especialitzada en la selecció de càrrecs intermitjos i directius